

Разбуди в себе миллионера. Манифест богатства и процветания

Автор:

[Джо Витале](#)

Разбуди в себе миллионера. Манифест богатства и процветания

Джо Витале

Пообещайте самому себе: • Находить положительные стороны в любом событии и сделать оптимизм частью своей жизни. • Думать только о хорошем, работать только для успеха и ожидать от жизни только самого лучшего. • Радоваться успеху других так же, как и своему собственному. Этот манифест поможет вам взять на себя ответственность за свою жизнь и стать богатым как материально, так и духовно. Вы поймете истинное назначение денег и научитесь правильному отношению к ним. Но главное, обретете миссию, благодаря которой сумеете изменить к лучшему не только себя, но и мир вокруг.

Джо Витале

Разбуди в себе миллионера

Манифест богатства и процветания

Joe Vitale

THE AWAKENED MILLIONAIRE:

A Manifesto for the Spiritual Wealth Movement

© 2016 by Hypnotic Marketing, Inc.

All rights reserved.

This translation published under license with the original publisher John Wiley & Sons

© Андреев А. В., перевод на русский язык, 2019

© Оформление. ООО «Издательство «Эксмо», 2019

* * *

Джо Витале – настоящий гений маркетинга, продаж и продвижения товаров и услуг.

Дэн Кеннеди,

из книги «Жесткий маркетинг. Продажи обеспеченным слоям населения»

Вот ты сидишь и думаешь, что знаешь, как все в этом мире устроено, как тут появляется Джо Витале и показывает, что ты знаешь далеко не все. Он захватывает тебя своим интересным рассказом, открывает для читателя новые горизонты, бог ты мой, заставляет тебя по-новому взглянуть на очень многие вещи.

Иан Перси,

дипломированный психолог, член американского и канадского Зала Славы, а также спикер канадского Зала Славы

Никто не в состоянии помочь человеку придумать грандиозную идею, а потом помочь ему воплотить эту идею в жизнь, сделать так, чтобы она дала грандиозные плоды, принесла очень-очень серьезные деньги, славу, признание, а также уникальное позиционирование автора идеи в этом мире. Стоит только взглянуть на очень впечатляющий список достижений Витале, чтобы понять, что у него слова с делом не расходятся.

Дейвид Гарфинкел,

копирайтер, автор и консультант

Посвящается миллионеру,

который только что проснулся в тебе

Фортуна любит смелых.

Вергилий. «Энеида» (X, 284)

Пообещайте самому себе

Быть таким сильным, чтобы ничто не могло нарушить вашего душевного спокойствия.

Желать здоровья, счастья и процветания каждому, кого вы встречаете на своем пути.

Заставить почувствовать всех ваших друзей, что в каждом из них есть что-то ценное и особенное.

Находить положительные стороны в любом событии и сделать оптимизм частью своей жизни.

Думать только о хорошем, работать только для успеха и ожидать от жизни только самого лучшего.

Радоваться успеху других так же, как и своему собственному.

Забыть об ошибках прошлого и сосредоточиться на великих достижениях в будущем.

Неизменно сохранять радостное выражение лица и дарить улыбку каждому встречному.

Уделять собственному совершенствованию столько времени, чтобы не оставалось ни секунды на критику окружающих.

Быть настолько свободным и уверенным, чтобы не волноваться; настолько благородным, чтобы навсегда исключить гнев и раздражение из своей жизни; настолько сильным, чтобы никогда ничего не бояться; и настолько счастливым, чтобы допускать факт существования любых проблем.

Иметь высокую самооценку и заявлять о себе не громкими словами, а великими поступками.

Верить в то, что весь мир на вашей стороне, пока остаетесь верны лучшим и благородным душевным порывам.

Кристиан Ларсон,

«Кредо оптимиста», из книги 1912 г. «Ваша сила и как ее использовать».

Принципы пробужденного миллионера

Главное в жизни пробужденного миллионера – его страсть, цели и миссия.

Пробужденный миллионер использует деньги в качестве инструмента, помогающего ему добиться положительных результатов.

Пробужденный миллионер черпает силу в безграничной вере в самого себя и свои способности.

Пробужденный миллионер стремится к росту, улучшению и созданию нового. Он открывает новые горизонты.

Пробужденный миллионер – человек смелый и готовый идти на риск. Он не знает, что такое колебаться и быть неуверенным.

Пробужденный миллионер прислушивается к тому, что подсказывает интуиция.

Пробужденный миллионер глубоко благодарен за все, чего добился в жизни.

Пробужденный миллионер связан с источником вселенского изобилия.

Пробужденный миллионер – щедрый и высокоэтичный человек, заботящийся о благополучии других людей.

Пробужденный миллионер – мастер создания ситуаций, в которых все выигрывают[1 - В английском языке существует устойчивое выражение «ситуация Win-Win», т. е. беспроигрышная и та, в которой все выигрывают. Автор в данном случае использует суперлативную конструкцию Win-Win-Win. – Примеч. пер.]. Пробужденный миллионер щедро делится плодами своего предпринимательского таланта.

Пробужденный миллионер своим примером показывает, как окружающие могут меняться в лучшую сторону, и помогает им в этом.

Можно сколько угодно сотрясать воздух, прославляя достоинства бедности, но то, что невозможно жить полной, насыщенной и успешной жизнью, если ты не богат, остается неоспоримым фактом. Если человек не обладает достаточным количеством денег, он не в состоянии достичь положенных ему высот и полностью раскрыть свой талант. Чтобы жить полной жизнью и раскрыть талант, нужен целый ряд вещей, и если денег на их приобретение нет, то человек не станет тем, кем мог бы быть, если бы эти денежные средства были у него в наличии.

Воллас Веттлз,

«Наука о том, как стать богатым»

Предисловие

В ваших руках труд практически всей моей жизни. Опус. Манифест, над которым я трудился тридцать лет. Скажу честно – никогда ранее я не был больше убежден в правоте того, что я говорил, что нес людям и чему учил, чем сейчас.

Теория пробужденного миллионера имеет непосредственное отношение не только к тому, чтобы построить светлое будущее отдельно взятого человека, но также преуспеть в смысле духовного и финансового развития. Эта теория касается будущего для всех нас. Вне всякого сомнения, ты сможешь разбудить в себе миллионера и достичь головокружительных высот. Моя теория говорит о том, как и чем ты можешь помочь окружающим и всему миру, который так сильно нуждается в помощи. Эта теория поможет тебе стать силой, которая борется на стороне добра и изменяет жизнь к лучшему. Ее смысл в том, чтобы помочь тебе начать творить добро. А чтобы быть в состоянии творить добро, ты должен вырасти духовно и финансово преуспеть. Только так можно стать такой мощной социальной единицей, которой и является пробужденный миллионер. Чтобы всем людям стало лучше, ты должен процветать во всех смыслах.

Так что сам мир хочет того, чтобы ты добился успеха.

В общем, планов громадье, видение грандиозное, призыв к действию сильнейший, ставки высокие. Поэтому я хочу, чтобы ты совершенно четко понял, почему стоит прислушаться к тому, что я сейчас говорю. Дело в том, что каждый мой личный успех, каждое препятствие, которое мне в жизни пришлось преодолеть, и каждая осуществившаяся мечта привели меня к моменту, в котором я нахожусь здесь с тобой и говорю только для тебя.

Поверь, что я уж точно не родился с серебряной ложкой во рту, как говорится в известной поговорке. Замечу: когда я был бездомным и десять лет бедствовал в Далласе, штат Техас, серебряная ложка могла бы мне даже очень сильно пригодиться. Я пережил все возможные сложности и испытал все возможные провалы, мои мечты разбивались вдреизг столько раз, что и не перечесать. У меня есть большой опыт жизни в нищете, и поэтому я прекрасно понимаю все проблемы, с которыми может столкнуться человек в тяжелой ситуации.

Сейчас я живу так, как даже и не смел мечтать во времена, когда был бездомным. Я стал мультимиллионером, обладающим таким достатком и такой

безграничной свободой, которых искренне желаю добиться и тебе. Я также серьезно занимаюсь духовным развитием, прикладывая силы для того, чтобы духовно расти, стать более осознанным и получить максимально большой и богатый жизненный опыт. В общем, я отправился в захватывающее путешествие длиной в жизнь. И каждая секунда этого путешествия доставляет мне истинное наслаждение.

Не одно десятилетие ушло, чтобы достичь высот, на которых я сейчас нахожусь. Я совершенно искренне горжусь всеми своими достижениями. И говорю все это не для громкого словца или чтобы похвастаться, а лишь чтобы доказать, что я вылеплен из такого же теста, что и ты, и что у меня слово не расходится с делом.

Я остаюсь таким же обычным человеком, когда кувейтская принцесса приглашает меня выступить на мероприятии с гонораром в несколько миллионов долларов или когда сын продюсера группы Beatles приглашает меня сняться в кинокартине и выступить на ТВ-шоу, которые он продюсирует...

Я написал почти пятьдесят книг, среди которых есть такие международные бестселлеры, как «Фактор притяжения» и «Тайная молитва»... Специализирующееся на литературе о саморазвитии издательство Nightingale Conant со сногшибательным успехом выпускало написанные мной книги и созданные мной курсы...

Я являюсь пионером интернет-маркетинга и написал одну из первых книг, которая разошлась тиражом, превышающим количество проданных книг о Гарри Потере, и также создал обучающую программу, которую всего за три дня продали на сумму в полмиллиона долларов...

Я объездил с лекциями и семинарами весь мир, побывал в Перу, Польше и России... Я являюсь одним из наиболее высокооплачиваемых спикеров-членов Национальной ассоциации ораторов США и выступал на многих мероприятиях для миллионеров и миллиардеров вместе с Дональдом Трампом и Тони Роббинсом...

Я создал технологии гипнотического письма, гипнотического маркетинга, введения покупателя в транс, тайного зеркала, тайного отражения, чудо-коучинга, катализатора накопления капитала, гипербогатства и многие другие...

Я понимаю, как рождаются великие идеи и как правильно их подать и продать в массмаркет...

Меня приглашали на целый ряд ТВ-программ, я был гостем на шоу Ларри Кинга (два раза) и на ТВ-шоу Донни Дейтча «Гениальная идея», выступал на каналах ABC, Fox, CNN, CNBC и многих других, снялся в пятнадцати фильмах, среди которых блокбастер «Секрет»...

Благодаря моим книгам «Никаких ограничений» и «На нуле», разошедшимся тиражом пять миллионов экземпляров, мир узнал о хоопонопоно – древнейшем гавайском искусстве решения проблем. В возрасте шестидесяти лет я начал заниматься музыкой и к настоящему времени записал пятнадцать альбомов...

Я подхожу к вопросу накопления богатства с духовной точки зрения, отрицаю разбойничьи и неэтичные способы накопления капитала и являюсь сторонником здорового и сбалансированного подхода к деньгам, основанном на благородных целях и ощущении внутреннего смысла... Я знаю, как проводить Win-Win-Win переговоры, в которых выигрывают все участники, и заниматься бизнесом от чистого сердца...

Побеседовав практически с любым человеком в течение двадцати минут, я могу подсказать ему совершенно уникальную, «заточенную» исключительно под него бизнес-идею... Я являюсь создателем программы «Операция «Да», направленной на помощь бездомным, в рамках которой помогаю собирать средства для бедных слоев населения. Я стараюсь научить бездомных тому, что надо строить грандиозные планы, мечтать «по-крупному», стараться не заикливаться на собственных проблемах, а найти в себе силы и вырваться из порочного круга...

Я открыл «отсутствующее звено» теорий саморазвития, которым являются контрнамерения, и говорю о том, что любой человек в состоянии преодолеть свои внутренние ограничения и добиться бо?льших результатов, постичь теорию «Закона притяжения», стать экспертом в ее применении и достичь невиданных высот...

Я добился успеха. Я пробудился духовно. И показал миллионам людей, что и они в состоянии сделать это. Теперь настало время выходить на новый уровень.

Мой успех – это мое наследие потомкам. Доверие людей надо заслужить, и для моего следующего шага доверие играет огромную роль.

Я хочу показать тебе путь. Я хочу вдохновить на то, чтобы ты устремился к своей мечте. И чтобы это произошло, ты должен относиться к своей работе со всей страстью. Когда ты научишься превращать свою страсть в прибыль, когда поймешь, что твоя индивидуальность поможет сделать этот мир лучше, твоя жизнь изменится до неузнаваемости. Ты откроешь для себя духовное богатство.

И именно тогда ты и разбудишь в себе миллионера.

Эта книга поможет тебе добиться того, о чем ты мечтаешь.

Как ты сам вскоре заметишь, эта книга является в некотором смысле неортодоксальной и неожиданной. Это сделано сознательно для того, чтобы разбудить обе стороны твоего «я» – логическую и эмоциональную. Чтобы стать пробужденным миллионером, логика и эмоции должны соединиться.

Вливайся в наши ряды, присоединяйся к нам!

Прочти эту книгу, обмозгуй и используй в жизни то, что я тебе советую.

У меня есть миссия, передо мной стоит большая-большая задача – я хочу избавить мир от состояния бесполезной борьбы, в котором он сейчас пребывает. И спасение мира начинается с того, что именно ты осуществишь свою мечту и добьешься решения духовных и финансовых задач, которые перед тобой стоят.

Эта книга написана для тебя. И для всех нас.

Ну что, ты с нами?

Джо Витале,

Остин, штат Техас

www.awakenedmillionaireacademy.com/begin
(<http://www.awakenedmillionaireacademy.com/begin>)

Вступление

Сколько себя помню, я всегда был большим поклонником Джо Витале. Впервые я познакомился с его книгами, когда был студентом в Мичиганском университете. Тогда меня осенило – совершенно не обязательно идти проторенной тропой, не надо стремиться получать хорошие оценки, заканчивать университет и искать обычную работу, чтобы заработать на жизнь. Из этих книг я понял, что жизнь – это нечто гораздо большее, чем может нам предложить офисная карьера, и никто не принуждает меня идти путем, по которому уже прошли миллионы. Написать вступление для новой книги Витале – большая честь.

Книга «Разбуди в себе миллионера» очень важна, потому что это своего рода манифест для всего мира. Она о том, как можно зарабатывать, что ты не обязан из кожи вон лезть, чтобы найти работу, на которой потом горбатиться с 9 до 5 часов, трястись над копейками, чтобы платить по счетам, и в конечном счете только выживать. Большинство людей выживают, но не процветают. А эта книга покажет, как переключиться на новую «программу», которая поможет жить полной и осмысленной жизнью.

На мой взгляд, проблема нашей системы образования заключается в том, что мы задаем вопрос: «Кем ты хочешь быть, когда вырастешь?» Такая постановка вопроса предполагает, что каждый из нас должен избрать определенный карьерный путь, зарабатывать, платить по счетам и выживать.

Мне гораздо ближе другая постановка вопроса, а именно: «Что тебе нравится делать и какие твои способности и умения помогли бы сделать мир лучше?» Книга Витале поможет читателю найти ответ на этот вопрос. Витале говорит о духовном богатстве. О том, что надо «примириться» с деньгами, перестать биться за них, как на войне, а начать воспринимать в качестве награды за добрые дела и за то, что человек выполняет свою миссию и предназначение.

Когда ты воспринимаешь свою работу именно так, твое отношение совершенно меняется. Работа становится в радость. Она начинает тебя вдохновлять и мотивировать. Ты уже не чувствуешь себя Сизифом, катящим камень в гору. Когда выполняешь свое предназначение, тебе даже начинает казаться, что

ветер всегда дует в спину. Ты перестаешь воспринимать работу как тяжелую повинность. Даже само понимание слова «работа» меняется, потому что когда занимаешься тем, что тебе нравится и к чему ты расположен, то понимаешь, что это большое счастье. В этом случае деньги появляются без усилий, как бы автоматически, словно побочный эффект медицинского препарата.

Должен сказать, что книга, которую ты держишь в руках, является, возможно, лучшей из всех его пятидесяти книг, написанных за последние тридцать лет. Эта книга вдохновит тебя, поможет духовно вырасти и пробудиться. Первая часть книги написана с использованием местоимения «мы» – для того, чтобы помочь понять, что все мы в одной лодке и на свете нет ничего важнее, чем работа на благо человечества.

Вторая часть написана с использованием местоимения «ты» – для того, чтобы читатели более четко прочувствовали призыв к действию. Такая форма повествования поможет тебе осознать свою миссию, убедиться, что она правильная, и понять, как превратить ее в деньги.

На самом деле очень небольшое число книг смогли изменить ход истории. Эта книга должна стать манифестом всего нового поколения.

Вашего поколения. Моего поколения. Время пришло. И книга появилась.

Спасибо.

Вишен Лакьяни,

Основатель компании Mindvalley, автор книги «Кодекс выдающегося ума»

Благодарности

Даже и не представляю, с кого начать... Я так многим обязан за то, что эта книга увидела свет. Без энтузиазма, настойчивости, страсти и веры Митча Ван Дусена эта книга так и осталась бы задумкой, которой не было суждено осуществиться.

Митч Ван Дусен и его жена Палома Меле помогли мне создать костяк и заложить основы этого манифеста. Мэтт Холт и друзья из компании John Wiley & Sons, Элизавета Гилдеа и Шэннон Варго, моментально увидели ценность этой работы и предложили мне ее опубликовать. Дон Килгор из компании John Wiley & Sons выступил редактором текста. Фрэнк Кукурулло, Стив Джоунс и Пол Маскетта из Statbrook Group всегда поддерживали мои новые идеи, и вместе с ними мы создали интернет-портал www.awakenedmillionaireacademy.com/begin (<http://www.awakenedmillionaireacademy.com/begin>). Я уже давно сотрудничаю с Сьюзан Бернс и Зайон Шателль, которые являются моими близкими друзьями. Без их помощи не обходится практически ни один из моих проектов. Должен поблагодарить всех прекрасных членов группы Achieve Today, которая ведет мою программу «Чудо-коучинг» и помогает донести мои идеи до всего мира. Ну, и конечно, спасибо моей любимой Нериссе, которая меня всегда поддерживает. Благодарю всех вас и безумно люблю.

Пролог

В твоей голове разгорается очень странный и совершенно бессмысленный конфликт.

Ты находишься на передовой и, сжимая автомат в своих покрытых волдырями ладонях, фанатично палишь наудачу в туман, возникший вокруг тебя.

Что скрывается за этим густым туманом – тебе неизвестно.

Но ты уверен, что страшный и коварный противник таится в белесой мгле. Иногда ты даже замечаешь, что в клубах тумана что-то движется, но совершенно не в состоянии увидеть, что именно. Ты мечтаешь о том, чтобы наконец посмотреть в лицо противнику, увидеть очертание его тела, деревья, какую-нибудь деталь пейзажа. Этого не происходит, но битва тем не менее продолжается. И это не просто битва, это эпохальное сражение гигантских масштабов. И, следовательно, силы противника должны быть просто несметными.

При этом ты не знаешь о противнике ровным счетом ничего и не видишь его за пеленой густого тумана, который никогда не рассеивается. Туман был и будет,

от него никуда не деться.

Слева и справа, насколько видит глаз, стоят ряды людей, мужчин и женщин, которые стреляют в туман с точно таким же остервенением, как и ты. Некоторые, строча из автоматов, подбадривают себя громкими криками. Некоторые поливают пулями туман, стиснув зубы, не проронив и слова. Но их объединяет одно – они стреляют в пустоту и не собираются останавливаться.

Любопытно, что никто из тех, кого ты видишь, не похож на настоящих солдат. Все они – самые обычные люди. Все устали до изнеможения.

Ты жутко, ужасно устал. Кости ноют, на душе пусто и горько. На ладонях мозоли и волдыри. Твоя одежда измазана грязью и пороховой гарью. Плечи свело от напряжения. Такое ощущение, что эта битва никогда не закончится, что ты родился с автоматом в руках.

Однако никто не подвергает сомнению существование неприятеля. Как же без врага? Враг точно должен быть. Это совершенно реальная война. Война не на жизнь, а на смерть. Вот, собственно говоря, и все, что ты про нее знаешь.

Ты понятия не имеешь, когда она началась.

Ни разу не видел неприятеля в лицо.

Уже не помнишь, когда в последний раз отдыхал.

Сомнения вкрадываются в твою душу, но ты продолжаешь строчить в «молоко» тумана.

Ты гонишь сомнения прочь. Говоришь себе, что твое дело правое. Говоришь себе, что бьешься за свое выживание.

Повторяешь про себя эти слова и продолжаешь битву.

Ты же не можешь взять и изменить самому себе?

Потом ты решаешь позволить себе несколько секунд отдыха. И чувствуешь, что на плечо легла чья-то теплая рука.

Ты вздрагиваешь от неожиданности, но в этом прикосновении не ощущаешь никакой враждебности, только одну доброту.

– Пойдем, – произносит мягкий женский голос. – Я тебе кое-что покажу.

На незнакомке совершенно обычная, будничная одежда, а не камуфляж. В ее руках нет оружия. Впрочем, ты замечаешь, что на указательном пальце все-таки есть мозоль от курка. Но ее руки не такие, как твои, они стали мягкими, видимо, незнакомка уже не воюет.

Ты смотришь на нее и понимаешь... что она просто хороший человек. Она спокойна. Ее поза спокойная и расслабленная.

Кто она?

Ты отрицательно мотаешь головой. Нет, ты же не можешь взять и так просто все бросить. Ты же не можешь оставить боевой пост.

Тем не менее ты перестаешь стрелять и опускаешь автомат, вылезает из траншеи и следуешь за ней. Бойцы поворачиваются и провожают вас полным ненависти взглядом.

Твое тело все еще зудит от отдачи автомата. Ты не знаешь, куда деть руки, в которых теперь нет оружия.

Ты краснеешь, а потом бледнееешь от того, что чувствуешь себя предателем.

Но ты тем не менее идешь за ней.

Тебе тяжело идти, ноги сводит, и колени подкашиваются от того, что ты неизвестно сколько времени провел, стоя в траншее.

«Мы же не солдаты, – думаешь ты, – мы же совсем не солдаты».

Неожиданно ты оказываешься на самом передовом участке фронта. Твоя спутница вылезла из очередной траншеи и бесстрашно движется в сторону неприятеля.

Зачем мы идем в сторону линии обороны неприятеля?

Ты не знаешь, что и думать. Уже ничего не понимаешь, но продолжаешь двигаться за женщиной.

Тебе становится страшно. Потом начинает кружиться голова. Щеки краснеют. Ты готов сквозь землю провалиться от страха, но тем не менее продолжаешь двигаться вперед.

Так куда же ведет тебя твоя таинственная спутница?

Она неожиданно останавливается, показывает рукой на расположенный чуть правее от вас невысокий холм и манит рукой.

Ты начинаешь медленно подниматься по склону холма. Женщина идет с тобой рядом, подстраиваясь под твой шаг, но не перегоняя тебя, чтобы ты излишне не утруждался. Даже без слов ты чувствуешь, что она относится к тебе с состраданием.

Вы выходите на вершину холма, и ты поворачиваешься в сторону позиций войск, за которые сражаешься.

Вот оно, поле боя. Ты даже и не представлял, что оно может оказаться таким огромным.

Ты смотришь влево и видишь в молоке тумана вспышки автоматных выстрелов солдат, которые воют на твоей стороне, и слышишь звуки очередей.

Ты переводишь взгляд направо, на линию обороны противника. Туман рассеивается, и ты понимаешь, что там ничего нет.

Нет солдат, нет окопов и блиндажей, нет орудий. Никого и ничего нет.

Есть только небольшой лесок, еле уцелевший от пуль, которые выпустила твоя собственная сторона.

Ты начинаешь прерывисто дышать. Отсутствие противника – словно сильный удар в живот.

Ты начинаешь трястись от ужаса.

Лихорадочно обводишь глазами местность в поисках отсутствующего врага, непроизвольно хватаешь женщину за руку и сильно сжимаешь пальцы.

Ты хочешь громко закричать: «Так из-за чего мы так долго воевали?!» – но у тебя нет сил, и изо рта раздается только тихий шепот.

Женщина поворачивается к тебе, и ты пристально смотришь в ее добрые глаза.

– Только из-за любви к деньгам, – отвечает она.

Часть первая

Мы

Глава 1

Правда

Чтобы купить понимание того, что душа совершенно необходима, никакие деньги вам не потребуются.

Генри Торо

Правда или нет, решайте сами:

Деньги – это корень зла.

На деньги счастья не купишь.

Деньги убивают.

Спокойствие и чистую совесть ни за какие деньги не купишь.

Деньги растлевают.

Деньги превращают человека в чудовище.

Деньги – это наша тюрьма.

Чем больше денег, тем мы беднее.

Чем богаче человек, тем жаднее.

Богатство меняет людей.

Мы объявили войну деньгам и воюем с ними. Мы не знаем, когда и почему началась эта война, но чувствуем, что наше дело правое. Ведь человек важнее денег. Деньги калечат нашу бессмертную душу. Неправильно, что деньги имеют над нами такую неограниченную власть, но факт остается фактом. Вот поэтому мы с ними и воюем.

Мы проклинаяем деньги. Делаем это с удовольствием, ненавистью и злостью.

Наши души восстают против денег, словно все проблемы человечества объясняются исключительно существованием денежных знаков.

Мы вне себя от злости от того, как сильно от них зависим.

Мы ужасно недовольны, как много стресса вызывают у нас мысли о деньгах.

Мы презираем жадность и черствость, причину которых видим исключительно в существовании денег.

Мы сожалеем, что волнения, связанные с деньгами, подтачивают наше здоровье, укорачивают жизнь и не дают нам возможности чувствовать себя счастливыми.

Мы ненавидим себя за то, что стали жертвами денег.

Мы ноем, как малые дети, что деньги превратили нашу жизнь в настоящий кошмар.

Мы бы с радостью сожгли все деньги, которые у нас есть, только не можем этого сделать, потому что слишком сильно их любим.

Да, вот именно, мы влюблены в деньги.

И какой бы надуманной эта война вам бы ни показалась, она нисколько не уменьшает нашего неумолимого желания иметь деньги, держать их в руках, мечтать о них и ими наслаждаться.

Мы мечтаем о набитых бумажниках и повышении зарплаты.

Мы жаждем денег, потому что они дают нам свободу.

Мы преклоняемся перед деньгами, совершенно не задумываясь о последствиях своего отношения к ним.

Мы убеждены в том, что деньги необходимы нам для того, чтобы купить счастье.

Мы завидуем тем, у кого есть деньги.

Мы ужасно страдаем, когда теряем деньги.

Мы готовы на коленях умолять о том, чтобы нам дали денег, на очень многое готовы пойти, чтобы их получить, и бьемся и плачем, когда их у нас нет.

Мы ликуем, когда получаем зарплату.

Готовы проклясть человека, который будет сжигать на наших глазах банкноты.

Разве это не сумасшествие? Неужели все в жизни должно быть именно так?

Если бы такие отношения, какие у нас сложились с деньгами, существовали между двумя людьми, они считались бы токсичными и разрушительными. «Я тебя люблю, ты мне нужен, я хочу тебя. Ты отравляешь мою жизнь, ты мне омерзителен. Ты принадлежишь только мне, и никому другому. Ты любишь кого угодно, но только не меня».

Хотим мы того или нет, но у нас с деньгами сложились определенные отношения. И эти отношения никуда не исчезнут. Они не улетят на Луну. Мы живем с деньгами, и деньги живут с нами. Мы ругаемся и злимся. Мы боремся, боремся и еще раз боремся.

НАМ КАЖЕТСЯ, ЧТО ПОРОЧНЫЙ КРУГ НАШИХ ОТНОШЕНИЙ С ДЕНЬГАМИ НИКОГДА НЕ ЗАКОНЧИТСЯ, И НАМ СУЖДЕНО ЖИТЬ ТАК ДО САМОЙ СМЕРТИ.

Пока мы боремся с деньгами, любим и ненавидим их, существует группа людей, у которых деньги есть, но при этом они им не нужны. Это очень благополучные люди, у которых есть все, о чем они мечтают. У них даже есть цель и миссия в этой жизни. Во всех смыслах это очень успешные люди, но деньги как таковые оставляют их равнодушными.

Они их не любят и не ненавидят.

Они не убиваются из-за них.

Они управляют деньгами и уважают их.

Они не борются за деньги, как остальные, и легко с этими деньгами расстаются, отдавая их другим.

Но при этом каким-то невообразимым способом продолжают деньги зарабатывать.

Такое осмысленное отношение к деньгам является скорее исключением, нежели нормой. Никто не поможет нам его обрести, более того, не так много людей готовы признать огромную пользу, которую такой подход нам дает. Давайте на простых примерах проследим, как наши стереотипы мешают построить правильные отношения с деньгами.

Представьте себе, что человек из Сент-Луиса на работу едет на своей Toyota Corolla 1993 г. выпуска по трассе 180. Сначала выхлоп автомобиля становится черным как ночь, а потом из-под капота вдруг начинает валить пар. У человека нет денег для того, чтобы починить автомобиль, и он знает, что если опоздает на работу, то не получит свою почасовую оплату. У него нет кредитной карты, поэтому он находит офис компании, которая выдает микрокредиты под бандитские проценты. Человек берет кредит в 500 долларов, и его машину отвозят в сервисный центр. Через две недели человек получает зарплату, которой ему не хватает для того, чтобы оплатить взятый кредит. А ведь из 500 он вырастает до 644 долларов. Через несколько месяцев он уже в долгах как в шелках. В конце концов компания, в которой он взял микрокредит, подает на него в суд, и человек теряет все, что имел, включая работу.

Какие выводы делает этот человек из данной ситуации? Деньги – зло.

Или такая ситуация. Две сестры встречаются в офисе адвоката или нотариуса для того, чтобы ознакомиться с содержанием завещания, оставленного усопшей матерью. Согласно ему, старшая сестра получает львиную долю имущества, а младшей достается небольшая сумма денег в ПИФах и облигациях. Потом в доме старшей сестры младшая спрашивает о том, почему же их мать обошла ее в завещании. Старшая дипломатично намекает, что у младшей были проблемы с наркотиками и алкоголем, и сообщает, что за последние несколько месяцев та не слишком часто появлялась в больнице, в которой лежала их мать. Младшая сестра выходит из себя, начинает кричать, и сестры ссорятся. Они не общаются в течение нескольких лет, а даже потом, когда отношения налаживаются, младшая сестра все равно в душе чувствует себя обманутой и ущемленной. Старшая сестра испытывает некоторую вину за то, что отхватила бо?льшую

часть наследства, но не собирается делиться полученными деньгами, внутренне объясняя это тем, что не хочет оскорбить младшую своим предложением.

Какой вывод делают сестры из этого происшествия? Деньги разрушают нормальные человеческие отношения.

Вот еще один пример. Каждое утро на протяжении двадцати трех лет человек заходит в кафе, выпивает чашку кофе, съедает бутерброд и покупает лотерейный билет. Он не очень хорошо зарабатывает. За двадцать три года он тратит на лотерейные билеты много тысяч долларов, и вот наконец выигрывает джекпот. Ему предлагают выбор: он может получить деньги сразу или частями. Человек выбирает первый вариант. Он хочет увидеть сумму в три миллиона долларов на своем банковском счете. Человек вырос в стесненных финансовых обстоятельствах: заходя ребенком в душ, он не был уверен, что дадут горячую воду, он всегда донашивал обноски, которые были на два размера больше, и над ним в школе смеялись. Человек собирается показать всему миру, что он наконец-то выбился в люди. Он покупает дом себе и своим родителям, дорогой автомобиль, лодку, встречает девушку и женится на ней. Он жертвует деньги на благотворительность. Через пять лет деньги на его банковском счету заканчиваются. Он продает дом, автомобиль и лодку. Жена с ним разводится. Он снова нанимается на работу, и в этот раз начинает по утрам ходить в другое кафе, где, как и раньше, покупает свой кофе, бутерброд и очередной лотерейный билет.

Какие выводы делает этот человек? Деньгами счастья не купишь.

Мать-одиночка растит детей и работает на двух работах. Она уже и не помнит, когда в последний раз отдыхала, не убиралась и не готовила. Каждый месяц по счетам приходится платить все больше. Из почтового ящика она достает конверт с письмом из пенсионного фонда, открывает его, смотрит на сумму месячной выплаты, которую будет получать, когда выйдет на пенсию, и понимает, что этих денег ей на жизнь не хватит. Все то, что ей в свое время родители рассказывали о пенсии, во время которой она сможет отдохнуть и насладиться жизнью, оказалось мифом.

Эта женщина делает вывод о том, что деньги превращают нас в рабов.

Молодой человек нанимается на работу в компанию. Ему не нравится его место работы, не нравятся коллеги и начальство, он не верит в «чудо-продукт», который должен продавать. Ежеминутно он страдает на работе, плохо зарабатывает, еле-еле платит по счетам. Через несколько лет он перестает себя уважать, теряет семью и здоровье.

«Деньги – причина наших страданий», – решает человек.

Женщина решает заняться индивидуальным предпринимательством. Она берет в банке огромный кредит и вкладывает все деньги в проект. Бизнес не идет, она берет новый кредит, залезает в долги по всем своим кредитам, еле сводит концы с концами. Все это заканчивается банкротством.

Какой вывод делает эта неудавшаяся предпринимательница? Деньги – причина всех наших бед.

Но правильные ли выводы делают эти легковверные люди из ситуации, в которой оказались, или лишь повторяют общепринятые истины, с которыми все мы знакомы с детства?

Многие из нас верят, что эти поведенческие паттерны – правда. Хотя на самом деле они не выдерживают серьезной критики.

НАШУ РЕАЛЬНОСТЬ СОЗДАЮТ СТЕРЕОТИПЫ ПОВЕДЕНИЯ И МЫШЛЕНИЯ. ОНИ ВЛИЯЮТ НА ВСЕ, ЧТО С НАМИ ПРОИСХОДИТ. СТЕРЕОТИПЫ ВЫТЕСНЯЮТ ФАКТЫ.

Именно поэтому большинство из нас свято убеждено: нам остается только бороться, голодать и лишь мечтать о хорошей жизни.

Многим из читателей знакомы истории, которые я только что рассказал. Многие завидуют людям, нашедшим в себе силы победить власть денег. Многие

считают, что те, кто сторонится денег и старается к ним не прикасаться, вылеплены из другого, более качественного теста, чем остальные. Мы стыдимся, что у нас не хватает смелости быть такими же, как и эти немногие смельчаки, которые в момент божественного откровения бросили работу, продали свой дом и все то, чем владели, и отправились в путешествие, не имея никакой гарантии того, что из него вернуться. Но эти смельчаки освободились от власти денег.

Мы преклоняемся перед их мужеством. Уважаем просветленных и духовно продвинутых людей, выбравших жизнь в нищете и посвятивших свою жизнь Господу или какому-то великому идеалу. Эти люди проводят всю свою жизнь в лишениях и дискомфорте, но они свободны, их души и помыслы чисты. Эти люди – почти святые, начисто лишённые корыстолюбия, живые примеры самоотверженности и праведности. Они трудятся в бедных странах третьего мира, помогают самым обездоленным, прозябают в ужасных условиях и живут под постоянной угрозой, что их возьмут в заложники или убьют солдаты какой-нибудь из банд, терроризирующих эту несчастную страну.

Конец ознакомительного фрагмента.

notes

Примечания

1

В английском языке существует устойчивое выражение «ситуация Win-Win», т. е. беспроигрышная и та, в которой все выигрывают. Автор в данном случае использует суперлативную конструкцию Win-Win-Win. – Примеч. пер.

Купити: https://tellnovel.com/vitale_dzho/razbudi-v-sebe-millionera-manifest-bogatstva-i-procvetaniya

надано

Прочитайте цю книгу цілком, купивши повну легальну версію: [Купити](#)