

Учись бизнесу! Самый простой путь в процветающий бизнес

Автор:

[Ицхак Пинтосевич](#)

Учись бизнесу! Самый простой путь в процветающий бизнес

Ицхак Пинтосевич

Ицхак Пинтосевич – тренер успеха № 1 на русскоязычном пространстве, занимает второе место в рейтинге Международной ассоциации профессионалов развития личности. Эта книга-тренинг поможет приобрести необходимые навыки, без которых невозможно создать процветающий бизнес. Вы научитесь правильно вести переговоры и убеждать, сможете создать команду единомышленников, выработаете иммунитет к неудачам, узнаете главные основы продаж, станете лидером. Книга содержит основные идеи Роберта Кийосаки. Книга также издавалась под названием «ХОЧУ... свой бизнес! Самый простой путь в процветающий бизнес».

Ицхак Пинтосевич

Учись бизнесу! Самый простой путь в процветающий бизнес

Об авторе

Ицхак Пинтосевич – автор книг и уникальных тренинговых программ по самосовершенствованию, НЛП-тренер, занимает 2-е место в рейтинге Международной ассоциации профессионалов развития личности, тренер успеха № 1 на русскоязычном пространстве. В прошлом профессиональный спортсмен. Бронзовый призер чемпионата мира по легкой атлетике. Бизнесмен, который в 26 лет управлял торговым предприятием с оборотами в миллионы долларов. С 27 лет отправился в духовное путешествие и после странствий по миру поселился в Иерусалиме. Более десяти лет изучает все существующие системы прикладной психологии, более пяти – Тору и Каббалу. Его программы по самосовершенствованию являются синтезом культур и знаний, которые вместе не встречаются больше нигде.

Среди его клиентов самые успешные компании мира – такие как Procter & Gamble, Deloitte, Danon, Leo Burnett, PSB – Films, MasterCard, Mary Kay, «Приват Банк», а также политики, бизнесмены, олимпийские чемпионы и звезды шоу-бизнеса. Системы развития Ицхака «Действуй! Живи! Влияй! Богатей!» практикуют более 100 тысяч человек во всем мире.

Образование

- Киевский Государственный институт физической культуры. Тренер по легкой атлетике.
- Педагогический институт (Иерусалим) – преподаватель иудаизма.
- Международный Эриксоновский Университет (Ванкувер, Канада) – бизнес-тренер, ассоциированный тренер NLP.
- Карнеги-Институт (США), программы: Ораторское мастерство, Переговоры, Презентация, Искусство коммуникации.
- Мастер спорта СССР международного класса.
- 2005 год – курс обучения по программам личностного роста LandMark Education (USA).

- 2006 год – Институт гипноза и психотерапии – «Клинический гипноз» Патрик Нуайе (Швейцария).
- 2008 год – Энтони Роббинс «UPW».
- 2009 год – Академия менеджмента Ицхака Адизеса «Мастерство изменений».

Вступление

Почему я написал эту книгу – и почему ее должен закончить именно ты, дорогой читатель!

Уже много лет я помогаю людям. Так как жизнь наша связана с деньгами, а бо?льшая их часть – до 80 процентов – принадлежит 10 процентам людей, которые знают, как их зарабатывать и удерживать, я решил поделиться этим знанием. Откуда у меня эти сведения?

Во-первых, я еврей. И первая тема, которую изучают дети в Талмуде, такова: что делать, если ты обнаружил потерянную кем-то вещь? В Торе говорится: вернуть пропажу хозяину. Иногда хозяина можно определить, иногда – нет. Скрупулезно обдумывается каждый случай. Иная ситуация: кому-то оставлена на хранение некая вещь – какова его ответственность в случае ее пропажи или кражи? Все это изучается тысячи лет; думаю, эти программы были во мне, когда я родился.

Во-вторых, уже в 13 лет я ездил в соседний город, где работали польские рабочие, и покупал у них значки, помаду и сигареты для перепродажи. С 22 лет у меня был свой бизнес – и с перерывом на 5 лет, в течение которых я изучал Тору в Израиле, у меня всегда был только свой бизнес.

В-третьих, за последние годы к практическим знаниям я добавил лучшую в мире теорию. Мне посчастливилось лично учиться у гуру менеджмента доктора Ицхака Адизеса. Он написал замечательную книгу «Управление жизненным циклом корпораций»; я являюсь его стопроцентным последователем в теории управления бизнесом.

В-четвертых, я написал более десяти книг, которые стали бестселлерами. В 2012 и 2013 годах мои книги-тренинги номинировались на премию «Лучшая бизнес-книга рунета». Они входят в шесть лучших книг, которые ozon.ru выбрал среди тысяч изданий о бизнесе. Суммарный тираж моих книг более 300 000 экземпляров.

«Благословение есть только в той вещи, которая спрятана от чужих глаз».

Талмуд

В-пятых, ныне принято писать и говорить о том, что человек является миллионером. Но традиционно евреи никогда никому не рассказывают о своих деньгах. Поэтому скажу так: Слава Б-гу, я очень хорошо зарабатываю – и ни в чем не нуждаюсь.

АНЕКДОТ:

В аэропорту таможенник спрашивает у старого еврея:

– Откуда прибыли?

– Какие прибыли, что вы? Одни убытки.

Моей главной целью и миссией является помощь людям в улучшении их жизни. Очень важно, чтобы за свои успехи ты не забывал говорить «Спасибо» и «Слава Б-гу». Это будет для меня самым большим успехом.

«Успех – это движение от неудачи к неудаче без потери энтузиазма».

Уинстон Черчилль

В каждом человеке есть нечто уникальное. А есть просто уникальные люди. Алексей Севрук – один из них. Его энергия, харизма и доброжелательность с первой минуты «включают» собеседника в созидательную деятельность.

Уже много лет на своих тренингах и в книгах я советую людям, которые начинают развиваться по моей «Системе + Плюс», записываться в компании MLM – компании многоуровневого маркетинга (англ. multilevel marketing, MLM – концепция реализации товаров и услуг. – Прим. ред.).

Алексей, прочтя мою книгу, сказал: «Ицхак, я всю жизнь занимаюсь многоуровневым маркетингом и знаю про этот бизнес все. Но твой подход: рассматривать MLM в качестве Школы Бизнеса – для меня новость». После этого разговора мы с Алексеем выпустили совместную книгу. Он вместе с пятнадцатью своими главными лидерами прошел мой тренинг бизнес-тренеров. В результате в июне 2013 года Алексей стал лучшим в мире менеджером «Орифлейм» – и получил от компании чек на 560 000 долларов!

Система, о которой я говорю в этой книге, работает! MLM – не только прекрасный способ зарабатывать деньги. Это способ научиться зарабатывать. А затем, получив навыки бизнеса, использовать их в деле своей жизни. Не для каждого MLM – дело жизни; есть люди, которым этот бизнес не подходит. Но лучшего места для практического обучения основам бизнеса я не знаю.

Алексей Севрук – рекомендация для читателя:

«Ицхак вовлек меня как читателя и направил – как продолжателя идеи. Я прочел книгу на одном дыхании, за несколько часов. Быть сфокусированным на содержании и читать с карандашом в руке – вот, что я рекомендую сделать каждому. В книге заложен глубокий смысл, при этом легко написано о том, что многие считают сложным. Доверьтесь автору. У Ицхака истинное желание помочь каждому. И я разделяю эту точку зрения уже долгие годы. Я готов помочь каждому, кто хочет подняться на следующий уровень в жизни и в бизнесе. Помочь «найти свою удочку и научиться ловить рыбу». За годы работы в «Орифлейм» я подготовил более 10 тысяч настоящих лидеров; более 250 тысяч человек получили полезные навыки».

В моих планах – написать серию книг о бизнесе. Среди них – «Богатей! 4 основы и главный секрет». Уже год я провожу онлайн-обучение по этой методике. Сейчас, после того как более 700 человек прошли этот тренинг, могу точно сказать: методика работает. Книга-тренинг «Богатей! 4 основы и главный секрет» поможет тем, кто еще не овладел навыками онлайн-обучения. Зайди ко мне на сайт и почитай отзывы участников, которые прошли эту программу.

Сейчас коротко я расскажу тебе о четырех основах богатства – а главный секрет я открываю только тем, кто 30 дней делал мои упражнения. (Даже в книге-тренинге я о нем умолчу.)

Первая основа – найти свое ПРЕДНАЗНАЧЕНИЕ. Дело жизни, которое ты любишь и к которому у тебя есть призвание. Успех и деньги приходят через 5–7 лет напряженной работы. Поэтому надо заниматься только любимым делом и иметь стратегию развития на 5–7 лет.

Вторая основа – имея стратегию развития, приобрести необходимые профессиональные навыки (каждому – свою стратегию). Абсолютно всем необходимо научиться продавать и вести переговоры. Деньги получают, только продавая что-то (свой труд, товар, идею, время и т.д.). Тот, кому нечего продавать или он не умеет этого делать, не может рассчитывать на получение богатства. Поэтому вторая основа – быстро обучаться и приобретать необходимые навыки. (Я написал книгу-тренинг «Создавай! Хорошие привычки за 30 дней»; кроме того, есть программа www.30dney.com, которая поможет тебе.)

Третья основа – у каждого бывают дни, наполненные созидательной деятельностью. За один день можно «горы свернуть». А иногда месяцы пролетают впустую. Третья основа богатства – научиться управлять своей жизнью и временем – и делать только приоритетные для тебя дела. Этому можно научиться, овладев третьей основой, которая называется «Полный контроль!» (я написал такую книгу-тренинг).

Четвертая основа – тебе наверняка известна народная мудрость «Не имей 100 рублей, а имей 100 друзей». Умение строить и поддерживать отношения со стоящими людьми – это навык, который необходим для создания богатства. Понимание «психологии отношений» необходимо человеку, который стремится к богатству.

В этой книге-тренинге, которую я сейчас пишу (пока есть онлайн-программа), я помогаю овладеть четырьмя основами. И лишь когда фундамент построен, сообщаю главный секрет. Этот секрет пришел ко мне из древнего Вавилона. И с помощью «мудрейшего из людей» царя Соломона, а также с помощью изучения всех книг о богатстве, которые были написаны в последние десятилетия, мне удалось его расшифровать и перевести на современный язык. Абсолютно все миллионеры, с которыми я обсуждал расшифровку этого главного секрета, подтвердили, что это действительно так.

Следующая книга о бизнесе, над которой я сейчас работаю, называется «Продажи для всех». Так как продажи – это главный навык, который необходим для того, чтобы больше зарабатывать, я углубился в эту тему. Моей целью было выделить четыре основы, которые бы позволили любому человеку научиться превращать свой «товар» в деньги. «Товаром» может быть время, навыки или собственно товар, который человек сделал или взял у кого-то для перепродажи.

Сейчас я начинаю цикл онлайн-обучения этой системе, а когда результаты участников докажут, что моя система работает, выпущу книгу-тренинг.

ЗДЕСЬ ЖЕ ХОЧУ ПОДЕЛИТЬСЯ С ТОБОЙ ЧЕТЫРЬМЯ ОСНОВАМИ ПРОДАЖ.

1. Любить продавать. Эффективное психологическое отношение к процессу, товару и покупателю. I-P-S © (И-П-С) © – моя авторская схема процесса продажи.
2. Привлекать своих покупателей, то есть продавать только тем, кому это действительно надо и интересно. Метод привлечения своих покупателей повышает эффективность продаж в десятки раз. Кроме того, продавцы получают удовольствие от общения со «своими покупателями», что сохраняет их от выгорания и усталости.

Алгоритм привлечения, который я открыл, называется И.П.И.П.И.П. ©

3. Алгоритм продажи. Когда покупатель заинтересован, ему надо правильно представить товар. Для этого я создал авторскую методику С.А.Л.О. ©. Как только ты даешь человеку достаточно С.А.Л.О. ©. – он сразу покупает твой товар.

4. Приемы мастеров продаж. Таких приемом 7 П + 1 МЕГА-ПРИЕМ ©

Авторский онлайн-курс стартует один раз в год. В дальнейшем выйдет книга-тренинг; тридцатидневная онлайн-программа с заданиями будет проходить несколько раз в год.

«Учись бизнесу!» – моя первая книга о бизнесе. Первая книга в серии – как первая любовь. Сейчас я добавляю к первому изданию те мысли и знания, которые появились за два года.

В этой книге мы поговорим о приобретении тех необходимых навыков, без которых невозможно создать бизнес. Как в известной истории о том, как съесть слона. Слона съесть очень легко. Надо только есть его маленькими кусочками.

Почему тема бизнеса начинается именно с этой книги? Потому что главное в бизнесе – научиться действовать. Книга – именно об этом. Когда человек умеет действовать, а не сидеть на диване, перед ним встает второй вопрос: как правильно это делать.

Причина всего, что происходит в жизни человека, – его способ мышления; поэтому вопрос наличия денег, а также их количества лежит в той же сфере. Вначале надо научиться правильно думать – лишь потом появятся правильные действия. Большинство людей получают знания об этом важнейшем вопросе от родителей.

Поэтому деньги и умение их зарабатывать иногда передаются по наследству.

В Индии, например, этот вопрос решен кардинально. Касты определяют все – изменить их невозможно. А в остальном мире всегда появляются люди, которые изменили свое мышление – и входят в класс богатых и успешных людей. Эта книга для тех, кто хочет сделать этот шаг – готов идти самым легким и приятным путем.

В Индии, например, этот вопрос решен кардинально. Касты определяют все – изменить их невозможно.

Моя «Система + Плюс»™ предлагает легкие и приятные пути развития для тех, кто в «плюсе», но хочет добавлять к своему «плюсу» еще и еще. Книга «Действуй! 10 заповедей успеха» стала бестселлером среди книг, посвященных достижению целей и личной эффективности. «Учись бизнесу!» – это приобретение навыков зарабатывания денег.

У меня есть прекрасный «компаньон», который во всем поддерживает меня, так как я выполняю Его волю – помогать людям улучшать жизнь. Необходимо помогать каждому, кто хочет расти и развиваться – и при этом двигаться путем добра и света, позитива и любви. Ты можешь это сделать, если будешь 10% от своих заработков передавать нуждающимся.

Дай Ему (Б-гу) из Его. Ведь и ты и все, что у тебя есть, – Его».

Тора

У всех читателей и писателей этой книги появляются сразу несколько бизнес-партнеров, в том числе – Роберт Кийосаки, который вдохновляет людей, решивших стать богатыми. Его книга «Бизнес для тех, кто любит помогать другим» написана с той же целью, что и моя. Но она ориентирована на американский рынок, на другую реальность. Моя книга написана для тебя. Я приложу все силы, чтобы помочь тебе достигнуть целей.

Но помни:

НИКТО НЕ СМОЖЕТ ДЕЛАТЬ ЗАРЯДКУ ЗА ТЕБЯ!

Поэтому в конце каждой главы есть место для того, чтобы ты продолжил тему своей личной историей успеха.

Присылай письма с твоей историей на info@pintosevich.com, и они попадут в мою следующую книгу. Ты можешь стать соавтором следующих дополненных изданий (и получить за это деньги!). В теме письма напиши: история успеха.

Также заходи ко мне на сайт в блог «Богатей!» Там ежедневно появляются новые статьи о деньгах и богатстве <http://pintosevich.com/money/>

Твоя личная история

Почему я решил стать богатым человеком?

Почему захотел иметь свой бизнес и начал действовать?

Конец ознакомительного фрагмента.

Купить: <https://tellnovel.com/ichak-pintosevich/uchis-biznesu-samyu-prostoy-put-v-prosvetayuschiy-biznes>

надано

Прочитайте цю книгу цілком, купивши повну легальну версію: [Купити](#)