

Как Иван-дурак на рынок ходил

Автор:

[Сергей Ситарис](#)

Как Иван-дурак на рынок ходил

Сергей Ситарис

Сборник коротких, с некоторой долей юмора, рассказов и эссе, объединённых общей тематикой.

"Как Иван-дурак на рынок ходил" – о рисках биржевой торговли от трейдера с 12-летним практическим опытом. О недостатках краткосрочного трейдинга. Как не потерять деньги и бесценное время своей жизни? Как адекватно оценивать свои силы в такой высококонкурентной среде?

"Крыса" – о психологии трейдинга и самоотборе.

"Почему я не люблю акции?" – о рисках инвестиций в акции.

"Дураки и прохвосты" – о доверчивых потребителях финансовых услуг и жуликах в инвест-сообществе и информационном пространстве.

"Иван и его Любовь" – история случайного союза бесхарактерного, ведомого молодого человека и девушки с активной, но разрушительной направленности жизненной позицией. С юмором про кредитоманию, бездумное отношение к инвестициям и поиск лёгких и быстрых способов обогащения.

Сергей Ситарис

Как Иван-дурак на рынок ходил

Как Иван-дурак на рынок ходил

"За деньги нельзя купить одного – бедности. Тут нужно обратиться к помощи фондовой биржи."

(Роберт Орбен)

Всё просто только с героями мелодрам. Там, всё понятно уже с первых кадров, кто хороший, кто плохой: если герой положительный, то он и красив, и умен, и благороден, и высокое искусство ценит и хотя бы одного ребёнка вынес из огня. А если отрицательный, то уже сразу по роже видно, что и пьёт, и жену бьёт, и работать паразит не хочет, и гадит в общественных местах, и на уме одни мерзости. Про искусство и говорить нечего. Ещё Маяковский сказал про таких:

«...Дуб дремучий в блузной сини!

Он в искусстве смыслит столько ж,

Сколько свиньи в апельсине».

Из всех искусств он знает только канал ТНТ и домино.

В жизни же и на бирже, как её отражении, всё непросто, однозначных ответов нет. Сплошь и рядом приходится решать ребусы. И один из первых:

– А стоит ли, вообще соваться в эту бурную реку? С её водоворотами, порогами и бешеным течением? Ведь можно нахлебаться грязной воды, разбиться об острые камни, а то и вообще пойти ко дну, врагам и рыбам на радость.

И тут мы сталкиваемся с двумя парадоксами.

Парадокс 1: Очень много умных, образованных, весьма компетентных в своей области людей, считают, что раз они кандидатскую или докторскую защитили или дослужились до замминистра какой-нибудь промышленности, то уж в области инвестиций и спекуляций они как-нибудь разберутся и будут не менее успешны. Только на минутку отвлекутся от своих дел, чтобы сделать распоряжения насчёт инвестиций, которые рынок только и ждёт, затаив дыхание и уже ладошки приготовил для аплодисментов. А когда устанет рукоплескать, конечно же, оценит по достоинству и осыплет золотым дождём.

Однако, со слезами на глазах, вынужден огорчить этих уважаемых людей. Несмотря на все их учёные степени и протёртые до дыр, за постижением знаний, штаны, они в этой области смыслят не больше, чем вышеупомянутый «дуб дремучий», или «свиньи в апельсине». Чтобы успешно сыграть в этой пьесе, нужно хорошо выучить свою роль, постичь замысел автора и посетить не одну репетицию. А иначе, образно говоря, можно получить гнилым помидором в аристократическое лицо, а необразно – просто потерять свои деньги. Тут нужны специфические знания и умения, основанные на длительном опыте наблюдения за рынком. Опыт не заменит ничто, никакие научные достижения и никакая логика. В кунг-фу и других восточных единоборствах есть стиль «Пьяный кулак» или «Стиль пьяницы», когда бойца кидает из стороны в сторону, как сильно пьяного, и невозможно просчитать его действия и направление следующего удара. Примерно также зачастую ведёт себя рынок. И информацию он толкует так, как ему заблагорассудится, что мы постоянно и наблюдаем. Казалось бы, вышли плохие отчёты американских компаний и, согласно здравого смысла, котировки должны идти вниз, а они растут. Оказывается, инвесторы решили, что, раз всё так плохо, то ФРС не сможет остановить программу количественного смягчения и рынки и дальше будут получать допинг в виде притока ликвидности. То есть всё хорошо, потому что всё плохо.

Абсурд, которого много на финансовых рынках и который не поможет понять ни одна кандидатская. Как захотят инвесторы истолковать талмуд рынка в другой раз – никто не знает.

« Умом Россию не понять,

Аршином общим не измерить...»

То же, что Тютчев сказал когда-то о России, можно сказать и о современной экономике с её дисбалансами и отрицательными процентными ставками. Ни умом её не понять, ни адекватность не измерить, будь ты хоть профессор, хоть слесарь...

Парадокс 2. На один и тот же вопрос можно давать диаметрально противоположные ответы и в обоих случаях ты будешь прав.

Поясню на примере отношения к трейдингу:

Стоит ли в молодые годы отдаваться ему всецело и фанатично?

Вариант ответа 1. Не-а! Ни в коем случае. Лучше получить любую профессию, например, машиниста экскаватора и, если вы будете тратить на её освоение пятую-десятую часть усилий, от того, что вы потратите на трейдинг, то будете лучшим экскаваторщиком не только в родном колхозе, но и в районе. При этом – свежий воздух, гарантированно много тысяч каждый месяц в замасленную лапу и все окрестные доярки, с румянцем во всю щёку и пышными грудями, будут ваши.

Что касается трейдинга, то лицо у вас будет бледное, чуть перекошенное от внутренних переживаний, сомнений и обманутых ожиданий, глаза вылезут из орбит от постоянного слежения за котировками и будут слезиться, как у 90-летнего старика, руки будут трястись от нервного истощения, а от постоянного ёрзания на заднице радостно проснётся геморрой. Я уж не говорю о простате. И когда вы заработаете много денег (вы – это от силы 5% от вступивших на этот путь сказочного обогащения), то и уходить их будет много и на лечение хронических болезней, и на Тангкат Али платинум (чтобы ваш «посох Али» хоть чуток ожил), и на собственно объект, в который вы этот посох будете вставлять (слишком скверно вы будете выглядеть, чтобы без денег вам давать), а экскаваторщик будет гонять доярок по сеновалу бесплатно и пить молоко на халяву. Тратя время на трейдинг в годы становления личности, вы не осваиваете никакого ремесла, не приобретаете полезных профессиональных и жизненных навыков, не расширяете кругозор от общения с разными людьми в процессе работы, командировок, обучения и тренингов, не видите, как работает предприятие, по каким законам оно живёт, как оно управляется, как вообще

организуется и работает реальный бизнес, как люди делают на нём карьеру. Короче много чему не учитесь и много чего не видите, а сидите и целый день дробите клавиатуру.

Итак, спрашиваю ещё раз. Стоит ли в молодые годы отдаваться трейдингу всецело и фанатично?

Вариант ответа 2. Конечно!

– Однозначно! – как говорит лидер ЛДПР. Чем раньше вы начнёте осваивать принципы управления капиталом, тем раньше станете финансово независимым, обеспечите себе безбедную старость и лет этак в сорок можете забить на работу и отправиться путешествовать по миру или заняться творчеством. Как сказал восточный поэт и философ Саади: «Первую треть жизни я посвятил обучению, вторую путешествиям и познанию мира, а третью – созерцанию и творчеству». Это высказывание очень точно отражает смену приоритетов человека по мере взросления. Приобретённые основы экономического мышления помогут вам сделать правильный выбор вида деятельности и получить от неё максимальную отдачу. Вы с самого начала жизненного пути будете грамотно и эффективно управлять деньгами и избежите множества ошибок, присущих экономически неграмотным балбесам – вашим сверстникам. Вы отправитесь в путь не как большинство молодых людей в одиночку, а вдвоём. Вы и ваш капитал.

Сначала вы будете молодой, энергичный и ржать каждые пять минут, как конь, без причины, а просто от избытка сил и здоровья, а капитал ваш маленький, дряхлый и болезненный, будет чихать и пукать, поминутно падая на колени. Но не бросайте его. Спустя годы баланс сил поменяется – сморкаться и пощёрывать уже будете вы, не будете так энергичны и бодры, как раньше, но всегда сможете опереться на своего друга – капитал, который станет жирным, гладким и с золотой цепочкой на пузе.

Вы будете отдыхать, посещая театры с мадам, прогуливаясь по картинным галереям с леди или валяясь на экзотических пляжах в тени араукарий с мисс Венесуэла, а работать уже будет он. Тот же ваш сверстник, что отправится в путь один, будет с годами терять силы и энергию, зарабатывать меньше, уставать больше, а поддержать его будет некому. В итоге – нищая старость, постоянная тревога о завтрашнем дне ибо, как показывают последние события, надеяться на достойную пенсию может только сильно больной на голову

человек. Я уж не говорю о том, что помогать государство скоро станет лет так с 70. А до этого, весело, как в цирковой репризе «Бревно» Никулина и Шуйдина, носи бревно и никого не волнует, есть у тебя силы и здоровье или нет. Это, если ещё имеется работа, а нет – потихоньку загибайся от голода и болезней и старайся не вонять. Экономический склад ума – мощное оружие, гигантское преимущество в жизни. Много высокопоставленных чиновников и менеджеров, гребут деньги даже не лопатой, а ковшом карьерного экскаватора, но ума им дать не могут и спускают охотно и быстро, как трусишки девчонок из эскорта.

Почему мы самостоятельно начинаем заниматься управлением своими финансами? Потому что реальная инфляция, как правило, выше официальной и выше доходности банковских депозитов, а значит заработанное потом, кровью, унижениями, постоянным насилием над собой потихоньку утекает у нас на глазах и наблюдать это невыносимо. А если ещё и девальвация?

А значит, занимаемся своими деньгами сами (что абсолютно верно, никаким ПИФам и управляющим доверять свои деньги нельзя) и исход наших действий один из трёх:

Первый, самый распространённый – сливаем депозит в течение полугода-года торговли и, с чувством выполненного долга, говорим себе: «Гори оно огнём – это не моё». После этого на любое предложение кого-либо выйти на фондовый рынок или на Форекс, вам хочется сразу сильно дать ему в морду. То есть, выработан иммунитет на всю жизнь.

Второй, вы худо-бедно торгуете на интуиции, делаете первый год 20% и заслуженно гордитесь собой – доходность банковского депозита превышена, время убито не зря. Второй год, уже с большей суммой, подключили теханализ, замесили его в облаке Ишимоку, сдобрили числами Фиббоначи и получили 40% годовых. При ходьбе уже чуть приссыкиваете, что вы такой крутой и начинаете подумывать о том, что нужно бы засесть за книгу, да и вообще поучить молодёжь, передать опыт так сказать. В конце концов, вы заслужили своим трудом толику славы и хотя бы один восторженный взгляд какой-нибудь симпатяшки, что слушает вас в первом ряду, открыв рот. Однако на третий год то ли вы не поняли рынок, то ли он не понял вас, но факт остаётся фактом – по итогу трёх лет вы не в нуле, а в глубоком минусе и не только по деньгам. Как оценить потерянное впустую время, отнятое у семьи, когда вместо того, чтобы почитать книжку ребёнку, вы изучали осцилляторы, а вместо того, чтобы отдохнуть с корешами на рыбалке – постигали индикаторы. Я уж не говорю о

том, насколько вы обокрали себя в морально-этическом плане. Культурное общество не понимает ваших слов про волатильность и консолидацию, а вас приводят в замешательство фамилии Гоголь и Достоевский. Вроде что-то знакомое из детства, но не вспомнить – всё вытеснили контанго и бэквордация. Ещё печальней, если крах наступит после пяти лет упорного создания капитала. Разочарование будет ещё горше. Долгие годы идти к цели и оказаться снова у разбитого корыта. Подняться может сил не хватить и годы, потраченные на ветер, не вернуть. Время (читай жизнь) имеет конечный срок для нас, а значит распорядиться им нужно как-то порациональнее. Как в песне Булановой:

«А дни летят, летят года.

Как птицы улетают.

Но птицы возвращаются,

А годы не вернутся никогда»

Третий. Получается у тех самых 5%, а большие деньги у единиц. Управление рисками, управление капиталом, интуиция, психология, умение наблюдать, анализировать, обуздывать эмоции, делать правильные выводы, фильтровать информацию и ещё много чего позволяют им от года к году иметь СТАБИЛЬНЫЕ результаты. Это ОЧЕНЬ трудно. Редко у кого получается. Многие выигрывают конкурсы ЛЧИ, но не знаю ни одного, кто повторяет успех со стабильным результатом.

Сам я впервые зашёл в рынок летом 2008 года, аккурат накануне начала катастрофического практически безоткатного падения. Зашёл молодым, здоровым, полным энтузиазма с уверенностью, что совсем скоро Сорос будет бегать за мной, как мадам Грицацуева за Бендером и просить взять его миллиарды в управление, а я буду лениво отпихивать его концом элитной дубовой трости, инкрустированной золотом и драгоценными камнями.

Первая моя сделка была удачной (дуракам и новичкам везёт) – на свои кровные 40 тысяч рублей я купил акции компании, в которой на тот момент работал, не покладая рук. Акции почти 3-го эшелона, жуткий неликвид. Логика при выборе

объекта инвестиции была простая и «железная», раз я в этой компании работаю, значит, она должна процветать. Цена акций, после моей покупки, чуть выросла, но вскоре опять припала. Всё же я успел за три дня срубить тысячи 3-4, что есть неплохой процент от вложенной суммы и уверился абсолютно в своей гениальности. Выскочил вовремя не потому, что увидел дивергенции или конвергенции, я тогда таких пугающих слов ещё не знал (я вообще ничего не знал), а просто потому, что не терпелось прибыль зафиксировать и рассказать об этом каждой встречной собаке. Последующие события всё расставили по своим местам и я тоже оказался на своём, а именно, возле параша. Очень я благодарен судьбе, что получил бесценный опыт и что денег у меня было мало в рынке.

Именно тогда я понял, что такое акции и как они могут складываться в стоимости. Сбербанк упал с 65 рублей до 13. Попробуйте половить дно при таком падении. Сто раз останетесь без штанов. Задним числом появилось много умников, но покупать и на 13 рублях тогда было страшно, после непрерывного полугодового слива. Они ведь могли падать и дальше и до 1 рубля, и до 10 копеек. Как упали до копеек акции многих ОГК и других компаний 2-го и 3-го эшелона. Конечно, тогда был кризис ликвидности и на сегодня прошлые уроки регуляторами выучены. Но на смену старым пришли новые риски, чудес не бывает и если долго играть боевой гранатой, рано или поздно зацепишь чеку и она вылетит. Как в человеческом организме прописанное лекарство лечит одно, но калечит другое, так и в экономике трудно просчитать последствия действия нынешних лекарств. Тем более, что раньше их никогда не прописывали. Мы можем получить результат, когда акции не упадут так сильно, как в 2008 году из-за гигантских объёмов вливаний ничем необеспеченных денег, но и не вырастут. Просядут в цене и застрянут там на десятилетия. Мир находится на переломе – мировая экономика любой ценой оттягивает момент неминуемого краха, растёт политическая нестабильность во всём мире. Акции могут вырасти, как росли в 2008, до начала краха, но это как инвестиции в МММ, главное успеть вовремя выскочить. Верить в светлое и стабильное будущее сегодня – это всё равно, что ставить на рост рынков 21 июня 1941 года.

Людам больше нравятся истории успеха и это правильно. Они подсознательно стремятся к лучшей жизни и их привлекают здоровье и успех, а не болезни и проблемы. Усталый путник предпочтёт остановиться для отдыха в тени цветущего раскидистого дерева, а не под засохшей корягой, не дающей тени и прохлады. Когда на семинаре кто-то показывает на графике большую свечу и говорит, что он сделал на ней машину, нас это заводит и мотивирует. Мы надеемся, что изучим свечной анализ, постигнем ещё кой-какие биржевые

секреты и тонкости и завтра будем на машине не хуже. Да что там, на машине – на личном самолёте, как у Джорджа Клуни. Но жизнь не мелодрама, не всё в ней так гладко и сладко.

Кто торгует давно, тот знает, что опыт торговли не помогает на 100%, а иногда даже мешает. Если человек плетёт всю жизнь корзины, то со временем он может плести их всё качественнее и быстрее, даже с закрытыми глазами. В трейдинге же опыт учит только тому, что может быть всё, что угодно и ничего не повторяется. Прежние навыки учат только всё большей осторожности (читай скованности), которая может помочь спасти деньги в рискованной ситуации, но может и помешать использовать открывшуюся возможность.

В детстве многим нравятся американские горки, но с возрастом всё меньше, а кому-то (мне в том числе) они не нравятся в принципе.

После 12-летнего опыта торговли, где были и Мальдивы с Канарами и серьёзные убытки, для себя я сделал следующие выводы:

Первая и главная моя цель – сохранение здоровья, постоянная забота о повышении качества собственной жизни и получение удовольствия от неё, а не страданий. Поэтому инвестиции в акции не люблю и они возможны только при соблюдении целого ряда финансовых условий и обязательном ограничении убытков. Слишком много факторов действует на их ценообразование, заложником которых ты становишься сразу же с момента покупки. А быть заложником всегда плохо. Это не то положение, к которому должен стремиться человек. Отдать деньги за акцию – это как сделать ставку на футбольную команду. Они играют отвратительно, у них ничего не клеится (по многим причинам: заболел главный форвард, конфликт внутри команды, заменили тренера, сложный перелёт, тяжёлая акклиматизация, вратарь после бурной ночи и т.п., и т.д.), а ты смотришь, нервничаешь, теряешь деньги, а сделать ничего не можешь. То же фьючерсы, как инструмент хеджирования – да, спекуляции же ими выматывают нервную систему и вступают в прямой конфликт с моей первой и главной целью. Проблема в том, что если я торгую небольшими суммами, то меня не особо напрягает, когда я «высжиживаю» позицию и временно рынок идёт против меня. Но и прибыли большой такие ставки не приносят. Серьёзные же позиции, на которых реально можно заработать – напрягают. Жадный я. Нервничаю, потею... Для кого-то важен кураж, переживаемые сильные эмоции. Но это точно не те эмоции, в которых нуждаюсь я. Как в анекдоте:

– У трейдера спрашивают, удовлетворяет ли его занятие трейдингом?

– Когда я утром иду на работу, а навстречу мне красивые девушки, то сильно хочется, чего-то прям такого...

– А вечером возвращаюсь, опять те же девушки, но уже ничего не хочется. Значит удовлетворяет...

Для здоровья и нервов однозначно плохо, когда тебя колбасит, как наркомана. Поэтому оправдать перевес эмоционального жизненного фона в негативную сторону (который распространяется и на членов семьи) хоть в какой-то степени должен результат. А хорошие и главное стабильные результаты, как мы разобрали выше и согласно статистике, имеют 5-10%. А если мы потеряем годы на освоение ненужных навыков и в них не попадём? То есть потеряем деньги и бесценное время нашей жизни?

Да, мне приятно, когда я оказываюсь прав и после успешной сделки я ещё некоторое время испытываю удовольствие, вспоминаю и смакую её подробности. Но, уже совсем скоро, я начинаю беспокоиться, как человек в футляре, как бы чего не вышло, как бы в следующей сделке не оплошать и не слить того, что отмерила мне фортуна своей щедрой дланью, не разобравшись впопыхах, кому и за что и достоин ли этот смельчак награды. Если я зашёл в сделку и пересиживаю ситуацию, складывающуюся не в мою пользу, мне тоже кисло. Вот и получают «качели», то хорошо, то плохо. И плохо больше, поскольку, когда я в прибыли, то тоже в напряжении и беспокойстве (когда выйти, как грамотно закрыть, как не упустить добычу).

Получается, что ощущение безмятежного кайфа, совсем коротко, как минута оргазма (а сколько за ней стоптанных башмаков, цветов, пощёчин, протёртых на коленях штанов...), состояние же тревоги и беспокойства, при активном трейдинге, почти постоянно. Поэтому – это не мой путь, в моём случае результат не оправдал затрат жизненных сил и ресурсов.

Вторая моя цель – сохранение капитала, защита его от инфляции и девальвации, как минимум. Неагрессивное его преумножение – как программа максимум. Обязательна диверсификация по видам и классам активов, потому что на рынке может быть всё. Мои любимые инструменты – облигации, валюта, драгметаллы, опционы на что угодно для краткосрочных спекуляций и обязательно –

инвестиции в реальные активы (преимущественно недвижимость). Предсказуемый результат и постоянный денежный поток в виде купонов могут обеспечить только инвестиции в облигации, и именно этот инструмент я постоянно изучаю и стараюсь максимально использовать его возможности. Понимание рынка облигаций позволяет гибко следовать за траекторией изменения процентных ставок, а желательно чуть опережать эти движения. Имеются различные виды облигаций, пригодных для использования на любом этапе движения процентных ставок – от роста до снижения: флоатеры, с постоянным купоном (ПД), инфляционные – ОФЗ-ИН. Спекуляции валютой на хороших ценовых уровнях (не в условиях паники и давления на рубль) практически лишены риска – в крайнем случае, она должна быть всегда в любом диверсифицированном портфеле. Со временем меняются только её пропорции, в ожидании девальвации – её доля растёт, в спокойные периоды снижается. Недвижимость позволяет парковать часть капитала вне инфраструктурных биржевых рисков и не требует тщательного неусыпного контроля. Подобный подход позволяет мне жить полноценной жизнью, больше отдыхать и путешествовать, а не торчать днями у монитора в добровольном тюремном заточении и постоянном напряжении. Я могу не беспокоиться (разве что чуть-чуть), что останусь без сбережений, отложенных на старость.

Конец ознакомительного фрагмента.

Купить: https://tellnovel.com/sitaris_serгей/kak-ivan-durak-na-rynok-hodil

надано

Прочитайте цю книгу цілком, купивши повну легальну версію: [Купити](#)