

Фриланс: рискнуть и остаться

Автор:

[Анна Бонецкая](#)

Фриланс: рискнуть и остаться

Анна Георгиевна Бонецкая

Книги специалиста по удаленке и фрилансу

Анна Бонецкая – автор одного из самых успешных и продаваемых курсов по SMM в Инстаграме, более 5000 довольных клиентов и учеников, автор YouTube-канала «Бонецкая дело говорит».

Мои выпускники:

[ul]выходят на рынок профессионалов;

находят 3—4 клиентов уже во время прохождения курсов;

зарабатывают от 15 до 120 тысяч рублей;

в течение 1 года становятся блогерами или экспертами.[/ul]

В этой книге я расскажу:

[ul]как на самом деле устроен фриланс и сколько можно на нем заработать;

почему фрилансеров не любят;

как пошагово перейти на фриланс без страхов и иллюзий о миллионах;

как составить резюме и портфолио;

где найти клиентов.[/ul]

Давай вместе откроем дверь в мир фриланса, где каждый найдет свое место!

В формате PDF A4 сохранен издательский макет книги.

Анна Георгиевна Бонецкая

Фриланс: рискнуть и остаться

Предисловие

Привет, дорогая читательница! К сожалению, я не знаю, как тебя зовут и где ты живешь. А жаль. Я бы хотела сидеть рядом с тобой в тот момент, когда ты будешь читать эту книгу.

Пожалуйста, представь, что рядом с тобой друг, который понимает тебя в любой ситуации, всегда честен, открыт всему и смотрит в будущее с улыбкой.

Это я.

Меня зовут Аня Бонецкая, и я создала для тебя пространство этой книги.

Разувайся, проходи, почувствуй себя как дома. Здесь светло и уютно, и каждый найдет свое место. Здесь ни на кого не посмотрят с осуждением, людей принимают такими, какие они есть, и дают ответы на волнующие их вопросы.

Коротко обо мне: 28 лет, замужем, сыну пять. Фрилансер. Работаю SMM-специалистом в «Инстаграме» три года, веду личный блог, обучаю своей онлайн-профессии. Много лет с мужем служили. Он бывший военный. Год назад уволился, и вся наша семья переехала в Краснодар. Ну, это если совсем вкратце.

Если бы меня спросили: «Расскажи в двух словах, о чем твоя книга», – я бы ответила: «Она про то, как меняется мир. И о том, что нам пора принять это, чтобы меняться вместе с ним!».

Эта книга – не сборник суперсоветов, которые завтра супер изменят твою жизнь, и ты станешь суперчеловеком, суперуспешной, супербогатой. Господи, ну неужели так бывает? К сожалению или к счастью, я понятия не имею, что надо делать, чтобы быть СУПЕР!

Эта книга из разряда «Я хотела это услышать! Я это знала, но мне нужно было подтверждение! Мне были нужны поддержка и разрешение!»

Книга поможет тебе найти свое место вне зависимости от того, будет оно в офисе или дома за ноутбуком. Прочитав ее и выполнив все упражнения (это важно!), ты узнаешь, поймешь, почувствуешь, по какой дороге идти, к чему стремиться и с чего начать.

Перед тем, как сесть за эту книгу, я поставила себе амбициозную задачу: изменить отношение жителей нашей страны к фрилансу, а именно – к онлайн-работе. Развеять мифы, ответить на беспочвенные претензии, поставить под вопрос неаргументированные позиции в отношении фриланса.

Я работаю в «Инстаграме» три года, и за это время узнала все грани работы в онлайн.

Теперь я хочу показать и рассказать тебе, что на самом деле представляет из себя фриланс. Мы вместе войдем в этот мир без необоснованных ожиданий, осуждения и ошибочного мнения.

Отбрось сомнения, забудь все, что знала раньше. Давай просто посмотрим, какой он на самом деле – мир онлайн-работы.

Эту книгу вместе со мной писали разные люди – мои подписчики, ребята, с которыми я работаю. Они написали свои истории, абсолютно реальные и от того невероятно ценные. Они передают тебе свой опыт и так же, как и я, верят в тебя!

ПОГНАЛИ!

Глава 1

Кто я и почему пишу эту книгу

1.1. Моя история – здесь ты узнаешь себя

В 2017 году не было книги, которая разложила бы по полочкам всё, что произойдет со мной. Как было бы здорово тогда прочесть несколько сотен страниц и прозреть – это сэкономило бы мне нервы, деньги и чего бы только не сэкономило!

Тогда я даже не знала, что это за такое диковинное слово «фрилансер».

Осень 2017 года. Мы с мужем Толей и маленьким сыном Мишкой переехали на новое место службы, в город Печоры Псковской области. Городок, больше похожий на поселок, с населением примерно 13 тысяч человек, встретил нас провинциальной красотой и глубоким презрением.

Муж – на работу, сын – в сад. А мне 25 годиков, я смотрю в окно и не знаю, кем стану, когда вырасту.

За моими плечами декрет и многочисленные попытки найти себя. Кем я только не была: гардеробщицей в ночном клубе, официанткой, оператором в доставке пиццы, мерчендайзером... Я раздавала листовки (целый один день!), продавала хоккейные сувениры. Еще открывала магазин кондитерских изделий, взяв кредит, а через месяц закрыла (магазин, не кредит). Потом был кабинет по коррекции и покраске бровей, который тоже благополучно закрылся из-за переезда на новое место службы. Разнообразного опыта было много, а понимания, чем бы мне на самом деле хотелось заняться, – мало.

А здесь – маленький городок: выходишь из подъезда, а на улице стоит тишинааа. За домом хвойный лес: хочешь – дыши полной грудью, а хочешь – грибы собирай. Максимум, куда я могла пойти работать, так это продавщицей в магазин китайских игрушек или пивнушку (меня аж перекосило сейчас от этой мысли).

Конечно, можно было пристроиться к мужу на работу, но система, где ты должен подчиняться, – не моя история. Мне всегда была очень дорога свобода.

Неудивительно, что уже через несколько месяцев я работала в «Инстаграме». Сидя в холодной квартире, закутавшись в халат мужа, я разговаривала с клиентом по WhatsApp о том, какой пост должен быть следующим... но об этом чуть позже.

Сложно поверить, но каких-то десять лет назад я вообще не знала, что такое айфон. Сегодня без телефона жить уже невозможно. Обрати внимание на людей в общественных местах: 80 % из них сидят в телефоне. А еще обрати внимание на их возраст.

Все ругают детей за то, что они избалованы гаджетами, но посмотри, кто именно сидит в телефоне?

На детской площадке бабушка пятилетнего Стёпы перелистывает «Одноклассники» и принимает в подарок от подружки стикер с поцелуйчиком.

В торговом центре мама погодок смотрит видео на фудкорте, пока дети едят.

В кафе папа с мамой листают ленту, доедая «Цезарь», пока их ребенок в игровой.

Просто открой глаза! Хватит делать вид, что онлайн «это не про меня».

Онлайн – не просто развлечение, это новый мир!

Зазывать людей в онлайн и убеждать, что фриланс это лучшая работа в мире – не моя задача. Я не считаю, что быть фрилансером надо каждому. Это не всем подходит.

Но совершенно бессмысленно отрицать тот факт, что мы на пороге онлайн-прорыва.

Впервые об SMM я услышала еще в Пскове, за месяц до переезда на новое место службы. Один друг рассказал мне, что есть такая сфера работы в «Инстаграме». «Эсэмэс? Сэмэмэм... Как-как?» – переспросила я. Но тут же задала и вопрос посерьезнее: «А сколько можно заработать?». Товарищ замялся: «Ну, я не знаю, тысяч 15 с одного клиента». Мой мозг выдал восхищенное: «ВААААУ!».

Сколько себя помню, я всегда мечтала только об одном – иметь много денег. Знаю, банально, почти все этого хотят. Мои причины были родом из детства.

Я выросла в городе Тынде Амурской области. У родителей стабильно были кредиты, и они фактически работали ради этих ежемесячных выплат. Что значит

новая одежда из магазина, я не знала, а вот китайский рынок был местом нашего шопинга ровно раз в год, перед 1 сентября. Кроссовки по 200 рублей на физкультуру. И не дай бог они порвутся в середине года, это был удар по семейному бюджету. Одни любимые джинсы и пара теплых кофточек – весь мой гардероб.

В школе я была «бесплатницей» – за моё питание платило государство. Нас таких было человек пять в классе. Одноклассницы иногда давали мне свои кофточки, которые уже не носили. И я их донашивала.

Однажды я получила «помощь малообеспеченным семьям» – две тысячи рублей. Деньги выдали классному руководителю, и она должна была отчитаться перед муниципалитетом о тратах. Вместе с Любовью Анатольевной и мамой мы пошли в магазин, купили мне зимнюю обувь, крупу (гречку, рис) и что-то еще. В общем, сами понимаете, как стремненько было.

А когда ребята в сентябре рассказывали, как ездили в Сочи или, не дай бог, в Турцию, я не могла поверить, что такое вообще может быть. Сочи? Вау! Как другая планета, на которой мне не суждено побывать.

В 2009 году я уехала учиться в Хабаровск. Дорогой город, цены сравнимы с московскими. Мама присылала по 500 рублей в неделю. Когда меня спрашивают, а как я вообще выживала, я отвечаю – не помню. Помню, что постоянно хотелось есть.

Годы становления моей личности прошли в постоянном дефиците денег и сопоставлении себя с более обеспеченными окружающими. Не в свою пользу, конечно. И вот какая еще цель в жизни, кроме денег, могла возникнуть в таких условиях?

Поэтому, когда я узнала, что какой-то загадочный «эсэмэм» приносит в дом по 15 тысяч рублей с одного клиента, то приободрилась. А через пару месяцев оказалась в Печорах, на новом месте службы мужа.

Первое время было не до работы – собирала документы для садика (сентябрь 2017 года, Мишке два с половиной года). Бюрократический квест увенчался

победой спустя недели три, и ребенка зачислили в сад. Как сейчас помню: отвела туда Мишу, вернулась домой, а там... Меня встретила звенящая тишина, которую нарушал только шум мыслей в голове: «Что дальше? Кем я стану? Неужели нужно подчиниться системе и идти работать на дядю? С чего начать? Что делать? Кто я? Что меня ждет в этом городке? Вот так мы и будем жить на границе, в лесах, никого не зная, далеко от родных?» Не о такой жизни я мечтала...

Сидеть одной в четырех стенах было ужасно. Увы, не лучше были и перспективы работать в ненавистном офисе. «Хорошо, – подумал мозг и тут же выдал. – А помнишь про эсэмэм? Андрей рассказывал!».

Точно! Пойду в Гугле гляну, изучу.

Очнувшись спустя пару-тройку дней с красными, но счастливыми глазами перед экраном ноутбука, я ощутила, как внутри что-то зашевелилось. Это непросто описать... Ты как будто вот-вот разрываешься или засмеешься. Кажется, что в тебя только что попала комета с огромным зарядом энергии, и ты больше не способна усидеть на месте.

Ошибки быть не могло. Я загорелась новым делом!

Всё вокруг стало ярким, а это самое дело горело, как солнце, перекрывая своим светом всё вокруг.

Довольно поэтично, но именно так я всегда себя чувствую, когда понимаю – это МОЕ!

Аббревиатура SMM тогда звучала как что-то высокоинтеллектуальное и даже заумное. Но понемногу я разобралась и поняла, что это просто одно из направлений маркетинга – по работе с социальными сетями.

«Инстаграм» привлек меня своей простотой. Сравни его с «ВКонтакте» или Facebook – там же миллионы кнопок! Преследует ощущение, что они были

созданы дьяволом. И в то же время «Инстаграм»: 4 кнопочки внизу, несколько наверху, и этого достаточно. Я всегда была за простоту в любом аспекте жизни. Выражаться просто, писать просто (как в этой книге), делать дела просто – в общем, НЕ УСЛОЖНЯТЬ.

«Инстаграм» идеально мне подошел, как и я ему.

Тогда основные задачи SMM-щика в «Инстаграме» сводились к поиску аудитории для бизнеса, готовой купить их товары или услуги. Самостоятельно компании сделать это не могли, потому что в «Инстаграме», как и в любом сообществе, есть свои правила, которые надо знать и уметь применять. В таком случае и нужны SMM-щики. Они досконально знают алгоритмы работы конкретной социальной сети и помогают бизнесу продвигаться.

Поначалу SMM-щику достаточно было оформить профиль заказчика и привести в него клиентов. Но постепенно рынок изменился, появилось множество узких специалистов – по рекламе, дизайну, фото, видео, текстам, сторис и т. д. При этом профессионалов своего дела, как и везде, по-прежнему мало. Особенно с учетом того, как вырос «ассортимент» обязанностей. От SMM-щиков теперь требуют разработки стратегии, описания и привлечения целевой аудитории, донесения до нее ценностей компании... Ну и, в конце концов, клиент ждет поток животворящих продаж.

Спустя месяц после погружения в статьи в Гугле голова разрывалась от новых знаний. И ждать долго я уже не могла, мне безумно хотелось сделать хорошо клиентам. Но как же я буду называться SMM-щиком без диплома? Права не имею! Думаю, дай-ка, поищу курсы, нужна бумажка, без нее совесть не позволит начать работать.

Естественно, я была подписана на профили, которые рассказывали об SMM. И один из блогеров ну очень мне импонировал: весь на пафосе, то и дело намекал на кучу заработанных денег и складно писал посты про маркетинг. В какой-то момент в сторис я увидела анонс его курса. Стоимостью 20 тысяч рублей!

У Толи на службе зарплата была примерно 60 тысяч. Но, как и большинству молодых семей, нам не хватало этих денег, хоть ты тресни. Кредит на машину

плюс обеспечить всем необходимым маленького сына – вот и все деньги. Улетали в трубу, да и распорядиться ими мы не умели. Как тут попросить у мужа двадцатку?

Но если мне чего-то захотелось – держите семеро! Помню, я подошла к нему, рассказала о своем желании учиться и пообещала: «После курса я буду много зарабатывать! Это 100 %!». А он: «Ань, ты уверена?». С долей скептицизма Толя занял эти деньги у нашего друга – военнослужащего Димы. В этот же день я скинула деньги блогеру, а в ответ мне на почту пришла ссылка на гугл-документ. Моё сердце словно сжалось до размера камешка, руки затряслись от предвкушения нового материала, после которого я смело смогу назвать себя СПЕЦИАЛИСТОМ ПО SMM.

Тогда еще не была распространена практика проведения курсов на профессиональных платформах по типу GetCourse, так что ссылка на гугл-диск считалась нормой.

Я уложила сына спать, подождала, когда Толя уснет, чтобы никто не мешал мне наслаждаться знаниями, до которых мой мозг был очень жаден. И вот часов в одиннадцать, в полной темноте, я открыла ту ссылку на телефоне...

Интересно, если бы я тогда заранее знала, что эти деньги я фактически потеряю, что материал будет полнейшим г..., что блогер просто решил заработать на таких новичках-дурачках как я, поступила бы я точно так же? Ведь сегодня я печатаю эту книгу, а всё благодаря тем потерянным деньгам...

Не могу описать, как мне было больно, когда за 20 тысяч я получила несколько листов гугл-документа, в которых была написана отсебятина якобы профессионала своего дела. Двенадцать ночи, я ухожу в ванную и плачу, чтобы мои парни не слышали. Было горько. Ведь я столько надежд возлагала на этот курс!

Еще три дня я не могла осмелиться подойти к мужу и сказать, что обещание про окупаемость вложенных денег я нарушила. Дала слово, а теперь отвечать за

него не могу. Все эти дни я думала, как мне теперь быть? Как возвращать другу деньги?

Ну и первое, что я сделала – опустила руки.

Меня просто отвернуло от онлайн. Доверие рухнуло до нуля. Кинули на 20 тысяч! Как можно таким быть? Как после этого кому-то доверять? Но с опущенными руками проходила я недолго.

Спустя пару дней нытье превратилось в злость.

Она меня, кстати, часто спасала. Ты не просто уговариваешь себя начать или не сдаваться, а начинаешь злиться и думать: «Я вам еще докажу, засранцы, что я молодец! Кинуть меня решили? Вот увидите, как я буду зарабатывать больше вас!».

Не прошло и пары месяцев (точно уже не помню), как я заработала 40 тысяч с первыми клиентами. Вернула другу долг (сама! не попросив мужа!), а 20 тысяч остались чистой прибылью. Вот тогда я поблагодарила свою упорность и упертость, свою злость и силу духа. И самое важное, именно тогда я поверила, что работа в онлайн реальна! Что здесь есть столько возможностей, сколько я объять не могу! Что здесь каждый может зарабатывать своим честным трудом и знаниями! Всё оказалось просто и понятно.

Самый первый заработок я не забуду никогда – 5 тысяч рублей от самой первой клиентки. Она работала дизайнером в «Инстаграме», рисовала красивые аватарки для других профилей. Эту тему мы с ней и продвигали. Ох и намучалась она со мной, бедная. Через месяц сбежала. Представьте человека, который одновременно хочет сделать крутой результат для клиента, имеет огромные запасы знаний в голове, но еще ни капли из них не применил на практике? Это была я! Меня всегда распирает инициативность и активность, когда я нахожу «свою» идею. На том несчастном дизайнере я опробовала все знания, что накопились за несколько месяцев самообучения. Тысяча идей в

минуту! А через месяц она сказала, мол, Аня, много работы, я еще успею развернуться в «Инстаграме», но не сейчас.

И плакать, и смеяться от той ситуации. Однако всё это – опыт, без которого нам не понять, как быть лучше, где мы допускаем ошибки и как их в будущем избежать.

Если ты новичок в онлайн, просто разреши себе ошибаться.

Вряд ли Илон Маск в первый же день спроектировал свою знаменитую ракету, которая недавно слетала в космос. «Через тернии к звездам», – слышали эту фразу? В настоящей жизни она звучит так: «Через ошибки к успеху». За 28 лет на своем пути я не встретила еще ни одного человека, который бы ни разу не оплошал. Но зато встречала много тех, кто заканчивает очередной (десятый) курс, но так и не решается брать клиента, потому что: «А вдруг я ошибусь?». Нет! Не вдруг, а ты ТОЧНО ошибешься. Даю тебе 100-процентную гарантию!

Посмотри на полки наших продуктовых магазинов: там есть всё, любые товары, любые продукты. Их кто-то создает. Но прежде чем создать, продукт нужно придумать, затем понять, нужен ли он вообще людям, оценить объем потребности, подсчитать целевую аудиторию, протестировать спрос. Знаешь, сколько миллионов долларов было спущено в трубу на маркетинговые исследования и разработку продуктов, которые никому так и не понадобились? Каждая такая разработка обходится крупным корпорациям в баснословные суммы, и они готовы их тратить на ошибки своих маркетологов. Потому что именно ошибки приводят к анализу, который, в свою очередь, приводит к правильному продукту, – такому, что будет пользоваться спросом и принесет миллиарды прибыли.

Я вообще не представляю своей жизни без ошибок, я люблю их и благодарна им. Каждая из них – это точка роста. Запомни это и действуй!

Пусть с той клиенткой мы быстро разошлись, но эти первые деньги, которые просто пришли мне на карту, я запомню навсегда. Я тогда подошла к Толе и с

гордым видом сообщила: «Мне скинули 5 тыщ!» Ох уж этот взгляд от твоего мужчины, который в прямом смысле слова офигел, что так было можно!

Любые деньги, которые приносит любимое дело, – самые дорогие и ценные на свете!

Если ты когда-нибудь зарабатывала на том, что приносит удовольствие, то понимаешь, о чем я говорю. Эти 5 тысяч не сравнятся с 40, которые я зарабатывала на пятом курсе в офисе. Счастье не в количестве денег, вот тогда-то я это и поняла.

Прямо сейчас ты держишь в руках книгу, которая еще 10 лет назад не могла появиться в нашей стране. Но сегодня она есть, потому что мы к этому уже пришли.

Эту книгу я пишу по двум причинам:

- 1) поддержать действующих фрилансеров, ведь они часто чувствуют себя одинокими и никем не понятыми;
- 2) помочь сделать правильный выбор тем, кто только задумывается о жизни на фрилансе, рассказать, что их ждет, подготовить к реалиям сферы.

Эта книга из разряда простых и понятных, знаешь, без заумностей и излишней философии. Совсем не та, после которой ты сначала почувствуешь эффект «Вааау!», а потом «Ммм, ну и чё?».

Я сделала ее практической. Здесь не будет скучных формул и неприменимых алгоритмов. Только то, что работает на самом деле.

Возможно, с чем-то ты уже знакома из моего блога или по собственному опыту во фрилансе. А может, в первый раз услышишь обо всем, чем я живу уже больше трех лет. Твои знания и опыт сейчас не имеют значения. Каждый здесь, прямо или косвенно, получит ответ на свои глубокие внутренние вопросы.

В этом я уверена.

Даша Нефедьева, 26 лет, Иркутск, @nefedieva.dasha

«Мой путь во фриланс был несложным. Я интуитивно делала то, что мне нравится, и в итоге ушла с “работы на дядю”. Сейчас я занимаюсь администрированием онлайн-школ и курсов: вся техническая составляющая в запусках лежит на мне.

Я начала задумываться об удаленной работе, когда временно переехала в небольшой городок с населением около 60 тысяч человек. Не смогла найти достойную работу по специальности (я – логист), а работать флористом (как в студенческие годы) уже не хотела. Тогда, сидя в “Инстаграме”, я узнала, что такое SMM, как можно на нем зарабатывать, и начала изучать. Бесплатных материалов на просторах сети было достаточно, нужно было только время и желание. Чуть позже я наткнулась на бесплатный 3-дневный тренинг по созданию лендингов. Мне это занятие настолько понравилось, что я купила полный курс “Администратор онлайн-школ”, где создание сайтов было

/5 из всей программы. Я с головой погрузилась в обучение на 2 месяца и, еще не закончив, нашла первых заказчиков среди блогеров. Благодаря принципу “делать больше, чем от тебя ждут” заработало сарафанное радио.

Муж и родные меня поддерживали. Они не понимали, чем я занимаюсь. И возможно, до сих пор не понимают:)) Но главное, ничего не говорили против. Наверное, видели результаты и мои горящие глаза.

Прошло уже 2 года, как я – фрилансер. Казалось бы, удаленная работа – это работа в одиночку, лишь переписки в чатах и редкие созвоны. Но при этом самое ценное, что дал мне фриланс, – это знакомство с невероятными людьми из разных уголков земли. Сейчас я работаю в крупных проектах, сумма запусков которых – десятки миллионов.

Я благодарна себе за то, что когда-то прислушалась к своей интуиции, не побоялась и приняла верное решение!».

Маша Матвеева, 31 год, Тюмень, @mara_matveeva

«Второй декрет, плавно вытекший из первого, полная потеря себя и тоска по карьерной востребованности. Всё это диагнозы очень многих девушек.

Чтобы не съехать с катушек, в редкие часы детского сна я стала подрабатывать из дома – писала маленькие тексты, рисовала для шоурумов подружек (которые, конечно же, жили полной жизнью!) визитки и логотипы... И даже находились люди, которые хотели мне за это платить!

Клиентов становилось всё больше, а в голове уже рисовались картины счастливой жизни под названием “могу работать из дома” или “мой труд тоже кому-то нужен”. Но после стандартного обследования я получаю диагноз – онкология.

Начинается череда обследований, консультаций, на горизонте замаячила операция, а за ней еще ворох медицинских приключений. Лечь и умереть мне не хотелось, но карьерные ступеньки отошли на капец какой дальний план. Близкие думали только о моем здоровье, мало кто из них понимал, как мне было важно оставаться в своем деле. Началось самое страшное – меня начали жалеть! Это ловушка, в которую может попасть любой – называется “виноват весь мир, обстоятельства, но только не я”. И именно этот момент стал для меня переломным.

Еще в ожидании операции я решила, что полностью беру ответственность за свою жизнь на себя. И если я хочу карьерной реализации, значит, надо не ждать “удобного случая», а действовать. Написала себе четкий план: операция, месяц

на реабилитацию (которую можно потратить на вебинары и книги) – и вперед, на полноценную работу!

А что такое полноценная работа – это загрузка клиентами. Близкие поддержали. Мама ушла с работы, чтобы работать на меня, – необходима была няня на полный день. Плюс – это денежное обязательство перед ней не давало мне расслабиться. Брала каждого клиента.

И всё получилось! Первое время еле-еле хватало денег, чтобы покрывать расходы. Но шло время, опыт и знания росли с каждым новым проектом. Меньше чем за полгода с нуля я смогла выйти на постоянный доход в 50 000 рублей. За полтора года в моей базе более 120 клиентов, среди которых есть крупнейшие предприятия региона. Я смогла повысить прайс в несколько раз, заработать не только себе “на маникюрчик”, но и реально повысить бюджет семьи. Да, фриланс – это работа 24/7, но я сама решаю, как распределять это время. Я нашла свой идеальный жизненный баланс! Операция, к слову, прошла успешно – я здорова. Работа в компаниях ставит нас в жесткие рамки и не всегда приносит желаемый рост. А фриланс дает возможность проверить, чего ты стоишь на самом деле».

1.2. Фриланс – это про свободу?

Есть три вещи, на которые можно смотреть бесконечно: как горит огонь, как течет вода и как человек наслаждается своей свободой в любом шаге.

Лично у меня именно так. Я часто говорю своим ребятам в блоге, что у меня есть определенные ценности, правила и принципы в жизни, которых я придерживаюсь. Так вот, моя главная ценность – это свобода. Не семья или самореализация, как я долго считала. И в браке, и в работе, и в общении с людьми, и в любых действиях я проявляла себя всегда как свободная, независимая и самодостаточная.

Это чувство, когда ты:

- делаешь именно то, что хочешь, а не то, что от тебя требуют;
- не позволяешь никому решать за тебя;
- используешь свои заработанные деньги на те вещи, которые хочешь, а не на которые хватит...

Честно говоря, не знаю, с чем его сравнить. Это не просто удовольствие, это стиль жизни.

Когда ты на фрилансе будешь зарабатывать и сможешь позволить себе то, чего не могла раньше, ты поймешь, о чем я говорю. Поймаешь то состояние кайфа и спокойствия, когда «ты решаешь сам свою жизнь».

Но здесь есть и свои минусы. Свобода не всегда означает удовольствие, потому что свобода – это еще и ответственность.

Ты свободна:

- выбирать, работать тебе сегодня или нет, а завтра пожнешь плоды своего решения;
- покупать всякую фигню, растрачивая деньги, а завтра твои покупки превратятся в никому не нужный хлам;
- выбирать, расти тебе большими темпами или остаться на одном уровне, ведь нет начальника, который будет толкать вперед.

У каждого свободного человека есть зона ответственности за эту свободу, не стоит об этом забывать.

На фрилансе ты можешь выбирать, с кем общаться, а не приходиться каждое утро в коллектив, где каждый второй обсуждает за спиной твою внешность или твою работу. В онлайн с этим гораздо проще: ты ищешь людей, которые тебе интересны, ценности которых схожи с твоими, общаешься с ними, делишься своими идеями, а они своими, и никто никого не осуждает и не обсуждает.

А о свободе перемещений я готова говорить сутками.

Одна из важнейших ценностей фриланса в том, что ты можешь жить и работать, где угодно на планете, главное, чтобы там был Wi-Fi! ВСЁ!

Это всё, что тебе нужно! И это не миф про райские острова, это реальность. Хочешь, работай в кафе или парке, а не дома. Хочешь, отправляйся к маме в маленький городок. Хочешь, лети на Бали или поживи в Краснодаре (кстати, заходи в гости, я как раз здесь живу). Хочешь, езжай в Италию, в крохотную романтическую деревню на берегу моря, сними дом и работай там.

Мир сейчас очень изменился, в любой стране реально найти возможность жить недорого (иногда даже бесплатно). Ты и правда можешь переместиться куда угодно, и от этого твоя работа не пострадает! Тебе не нужно планировать отпуск и молить начальство о пощаде. Тебе не нужно ждать, когда выйдет на работу коллега. НИЧЕГО и НИКОГО ждать не нужно! Да хоть завтра в самолет садись! Конечно, я понимаю, что у многих есть дети, мужья, пожилые родственники. Лишь тебе решать, осмелиться на такую интересную жизнь или нет. Ты – фрилансер или скоро им станешь!

Знаешь, меня сама засосала работа, и на данный момент времени я уже и много зарабатываю, и даже пишу книгу, а путешествовать так и не начала, хотя свою фрилансерскую свободу все-таки использую. Например, захотела поехать на море завтра на неделю? Я еду. На Роза Хутор на 4 дня? Да пожалуйста. В Москву? Нет проблем. Даже такой способ распоряжаться своей свободой – это уже здорово! И каждый раз я чувствую, словно ступила на тропу приключений. А что там будет? А как там будет? Ой, а мне бы это посмотреть! И туда сходить! А между делом работаешь и всё успеваешь!

Кстати, о свободе рабочего графика. Говорят, это миф, что фрилансер может работать, когда захочет. На самом деле, и да, и нет. Любой фрилансер тебе скажет, что его график чаще всего не привязан ко времени. То есть он действительно может просыпаться, когда хочет, начать работу, когда хочет. Я так делаю, когда работы немного – могу пофилонить пару-тройку дней, или денек вообще не работать, а уделить время семье.

Но в основном фрилансер, как и любой офисный сотрудник, просыпается в определенное время и приступает к работе тоже в определенное время. В офисе тебя подгоняет начальство: «Быть к 9, иначе уволю!», а на фрилансе тебя некому подгонять, и тут включается та самая ответственность за свою же жизнь. Ты сама приучаешь себя работать в конкретные часы. И работаешь так же много и так же долго, как и любой другой человек! Поэтому на фрилансе непросто, здесь не лафа. Но если вдруг ты почувствовала себя плохо, тебе необязательно «идти в офис», ты просто без зазрения совести оставляешь работу на завтра. А если проснулась и поняла, что сегодня самый чудесный день в году, и ты никак не можешь пропустить прогулку утром в парке со стаканом ароматного кофе, то ты **МОЖЕШЬ** так сделать! Представляешь? Прямо можно, и ничего не случится, никто не вычтет из зарплаты!

Гёте выразил короткую, но очень мудрую мысль: «Самое большое рабство – не обладая свободой, считать себя свободным». К сожалению, половина населения нашей страны живет в иллюзии этой свободы. Свобода выпить пива или вина, но только после 18:00. Свобода ехать в Турцию или Египет, но только во втором месяце четвертого квартала. Свобода уйти на обед не в 13:00, а в 12:00. Свобода отправить документы не до конца рабочего дня, а до 23:00. Ну, ты поняла мою позицию. Я солидарна с Гёте.

Уже три полноценных года, как я фрилансер. И знаешь, у меня есть ощущение, что 25 лет жизни я только и подготавливала почву для того, чтобы войти именно в то состояние, которое мне близко и максимально подходит.

Три года я живу в состоянии свободы. И да, за это время происходило много разного: и выгорания, и тупики, и финансовый потолок, и страхи, и слезы. Но если бы со мной случилось то же самое, да еще и в два раза хлеще, я бы повторила, потому что у меня будет свобода!

Я несколько раз за эти годы сидела и представляла: а если бы я не знала, что такое онлайн и фриланс? А если бы я тогда не узнала от друга про SMM? А если бы побоялась и не стала работать с первым клиентом, не потеряла 20 тысяч на плохой курс, не стала бы просыпаться в 5 утра ради того, чтобы изучить новый материал? Если бы я все-таки пошла в налоговую или в МФЦ на работу? Какой бы тогда была моя жизнь? Каждый раз мне становится тяжело дышать от этой мысли. Потому что представляю, как живу не свою жизнь, а словно чужую, и от этого страшно.

Страшно потерять ту самую свободу, которая меня определяет.

Катя Отрокова, 23 года, Национальный парк Завидово, @ekaterina_otroкова

«Точка А – студентка, зависящая от родителей, жизнь в общежитии и чувство, что живешь чужой жизнью; мечта о переезде в деревню и об удаленном заработке.

Болгария, весна 2019 г.

Я была студенткой второго курса филологического факультета, жила на деньги мамы, подрабатывала официанткой и была крайне недовольна своей жизнью. Мечта о переезде в Россию казалась чем-то очень заоблачным. В мае 2019-го я случайно наткнулась на блогера, который обещал золотые горы каждому, кто купит его обучение по удаленным профессиям.

Курс я на тот момент купить не могла, но купила урок. Он был продолжительностью 4 часа и давал фундаментальные знания по продвижению.

До этого момента я не знала, что такое целевая аудитория, зачем закупать рекламу у блогеров и что в “Инстаграме” можно продавать и зарабатывать миллионы. И не понимала объемы рынка и возможностей.

После просмотра урока изменилось все. Я подседа, я больше думать не могла о другом. Изучала всё про “Инстаграм”, продажи, развитие соцсетей, смотрела маркетологов на YouTube и накапливала знания. Параллельно искала варианты трудоустройства. Никогда не забуду то невероятное чувство, когда я получила первые деньги в “Инстаграме”: мне платили 15 000 рублей, и я могла работать

из дома. Впервые моя мечта уже не казалась столь нереальной. После первого кей?са всё пошло как по маслу.

Я взрастила уверенность в себе и своих знаниях, взяла еще клиентов на продвижение.

Весной? 2020-го ко мне на консультацию пришел блогер с аудиторией 300к+, и после моих рекомендации? и разбора продажи у него сдвинулись с мертвой точки.

В этот момент я осознала: “Я – крутой специалист”.

Точка Б – осуществленная мечта, работа удаленно менеджером блогеров и SMM-специалистом, свобода, возможности; живу там, где всегда мечтала.

Доход на сентябрь 2020 г. – 120 000 рублей.

Если бы мне предоставили возможность сказать себе что-то в начале моего пути, это было бы: “Верь в себя, у тебя обязательно получится!”».

Ира Дерюгина, 31 год, г. Можга, Удмуртия

«Той зимой с 9-месячным ребенком на руках я шерстила просторы “Инстаграма” в поисках дополнительного заработка.

Выйдя в декрет, я поняла, что даже работая директором и зарабатывая хорошие деньги по меркам нашего региона, я не могла себе позволить жить в кайф. Почему-то наши с мужем расходы превышали доходы, куча кредитов и неумение управлять финансами от слова СОВСЕМ.

Тут я поняла, что надо что-то делать. Я не могу сидеть сложа руки. Так больше продолжаться НЕ МОЖЕТ!

Всё началось с бесплатных уроков, и вот уже через месяц я работала помощницей у SMM-специалиста за 3500 рублей в месяц. А через месяц еще у

одной. В месяц я дополнительно зарабатывала 8000 рублей и была безумно счастлива от того, что я могу и что это не предел.

Так я осознала: “Инстаграм” – это большая площадка для заработка.

Останавливаться на этом я не хотела, жадно поглощала различные курсы, марафоны, много читала.

Мне повезло. Девочки, у которых я работала, очень много помогали мне и подсказывали, как надо, как всё работает. С их поддержкой я не побоялась взять бесплатного клиента.

Собственно, то, за чем я шла, исполнилось, и останавливаться я не собираюсь. Дальше больше, есть задумка с инфопродуктами, уже всё в процессе, и предстоит большая работа со своими клиентами. Всё распланировано уже на ближайшие полгода.

Мы с мужем за эти 3 месяца закрыли кредиты, ипотеку, переехали в квартиру, в которой делаем ремонт, всю мебель заказали индивидуально, по нашим прихотям. Я поверить не могу, что способна это себе позволить и жить спокойно, хотя эта идиллия иногда расслабляет.

Спасибо Ане за знания, за мотивацию, за поддержку».

ДИАГРАММА ПУТИ ЧЕЛОВЕКА НА ФРИЛАНСЕ

Глава 2

Разберемся, кому подходит фриланс

2.1. Фрилансеры – кто они на самом деле?

В 1946 году был изобретен первый компьютер. Очень полезный, правда, весил... 30 тонн. Но именно в тот момент мир вступил в новую эру, хотя тогда это мало кто понимал.

В декабре 1990 года Тим Бернерс-Ли создал Всемирную паутину. Не Интернет, он уже существовал, а именно паутину, которая позволила нам не просто передавать информацию с одного компьютера на другой, а открывать всё новые и новые источники информации, находясь за одним компьютером. Сейчас их называют веб-сайтами.

В 2019 году объем мирового рынка ноутбуков составил больше 160 миллионов штук. Объем рынка смартфонов в том же году составил более 1 миллиарда 300 миллионов штук. Это цифры только за один год!

В 2020 году количество людей, работающих из дома, в США выросло до 60 миллионов человек, а в России эта цифра достигла почти 14 миллионов, что равно примерно 20 % от всего населения страны.

5 марта 2020 года ФНС России сообщила, что число зарегистрированных в качестве самозанятых в нашей стране превысило 500 тысяч человек.

В середине марта 2020 года в России был введен карантин в связи с пандемией COVID-19. Бизнес получил сильнейший удар, и не все компании его выдержали: миллионы людей остались без работы, большая часть сотрудников многих компаний была переведена на удаленную работу из дома. Все те, кто до этого момента даже не хотел смотреть в сторону фриланса, по стечению обстоятельств вынуждены были трудиться удаленно. Такой вариант работы перестал пугать или отталкивать. На онлайн больше не смотрят со знаком вопроса, скорее со знаком интереса.

Мир уже не тот, каким был вчера!

У меня к тебе вопрос: «А ты сегодня другая? Ты меняешься вместе с миром или остановилась в развитии?». Хотя есть вопрос поважней: «Ты готова идти в ногу со временем и не отставать от движения планеты?».

На них ты ответишь в конце книги. Не мне, а себе самой.

Так все-таки, фрилансер – кто это? Это такая профессия? Или должность?

Разберемся. В переводе с английского языка слово «freelance» переводится как «внештатный, свободный».

Грубо говоря, фрилансер – это человек, работающий вне штата.

Он может трудиться из любой точки мира, находиться в уютном коворкинге или на кухне у родителей – главное, что он не ходит в офис пять дней в неделю с 9 до 18.

То есть, как мы понимаем, фрилансер – это не профессия, а один из способов работы.

В этой книге для ясности понимания я буду использовать нижеследующие понятия в соответствии со своим видением:

фрилансер – человек, который отучился на онлайн-профессию (таких большинство в соцсетях: SMM-специалист, копирайтер, таргетолог, технический специалист по настройке различных сервисов и т. д.);

эксперт – человек, который был специалистом в какой-то профессии, затем перешел в онлайн и стал работать по этой же профессии сам на себя (бухгалтер работал в компании, перешел в «Инстаграм» и предоставляет свои услуги разным клиентам, зарегистрировавшись в качестве самозанятого или ИП; фитнес-тренер, который решил удаленно тренировать по Zoom и т. д.);

Здесь я хочу отдельно пояснить, что я работаю в социальной сети «Инстаграм», и когда речь идет именно о соцсетях, то фрилансерами называют в основном тех, кто отучился на онлайн-курсах и затем сам себе находит клиентов.

В этой книге я в основном буду говорить именно о тех фрилансерах, которые ушли со своей работы, отучились на онлайн-курсах и стали работать на себя. Чаще всего они оседают именно в социальных сетях, потому что соцсети невероятно быстро развиваются, имеют огромное влияние на социум и на мировой рынок бизнеса.

Отдельно нужно выделить и тех специалистов, услуги которых очень нужны в онлайн, но они думают, что это не так – эксперты. Я не хочу, чтобы они упускали деньги, ведь в онлайн заработок довольно высокий.

Я не хочу, чтобы ты прожила жизнь, так и не осмелившись заявить о себе.

Я хочу, чтобы твои знания, навыки, способности, таланты были признаны. И я очень хочу, чтобы ты увидела мир онлайн глазами, в которых нет страха, а есть видение возможностей!

Родные некоторых ребят, которые недавно перешли на работу в онлайн, считают, что те попали в секту. Или занимаются сетевым бизнесом.

Многие так и думают, до тех пор, пока сами не соприкоснутся с фрилансом или не увидят на чужом примере, что это совершенно обычная работа, просто не в офисе.

Смысл фриланса сводится к тому, что человек не находится по графику в определенном месте, а сидит чаще всего дома, за ноутбуком и телефоном. И когда родные видят такую молчаливую картину, они не понимают, как так вообще можно работать: «А где твой начальник? А как же таскать документы? А кто ставит тебе задачи? А во сколько ты вообще освобождаешься? А как можно работать только на ноутбуке, нужен же ОФИС!».

Оооох, эти старые понятия и иллюзии.

А ты когда-нибудь думала, зачем человеку нужно ходить в офис? Разве там особые условия, без которых ты не можешь работать?

Да нет, всё просто – тебя должны видеть и контролировать. А если можно контролировать удаленно, тогда необходимость в офисе пропадает.

Вот же загвоздка.

В России люди в принципе привыкли к определенной системе, которая тянется за нами. Ну вот этот стандартный набор: садик, школа, универ, работа с 9 до 18. «В смысле ты работаешь на себя? Что значит ты захотел сломать систему? Ерундой не страдай! Без пенсии останешься!» – говорят нам родные, сами не понимая, что онлайн не лишает пенсии.

Если фрилансер сам находит себе клиентов, то он может зарегистрироваться в качестве самозанятого (слава богу, у нас ввели такую систему налогообложения). А если хочет, может регистрировать себя в качестве индивидуального предпринимателя. Вот тебе и безопасность, если переживаешь за пенсию.

А еще часто родные говорят про стабильность. Да что там, даже ты сама регулярно задумываешься о ней. Мол работать на кого-то – это про постоянные зарплаты, оплачиваемый отпуск и выходные. Это гарантия поддержки от государства и различных льгот.

Но на деле мы имеем совсем другое – в любой момент тебя могут уволить. По разным причинам: нашли сотрудника лучше, попал под сокращение, случилась пандемия коронавируса... В любой момент твоя якобы стабильная зарплата может снизиться, а инфляция при этом только растет и съедает накопления. То

есть твоя денежка обесценивается и надо зарабатывать всё больше. А помощь, которую оказывает государство, – это мизерные пособия.

Ради какой стабильности работают люди, при этом ненавидя свою работу?

Жить в иллюзии кажется безопасным и спокойным.

Но хоть раз открой глаза и посчитай, сколько на самом деле ты зарабатываешь в офисе, с учетом всех издержек, личных затрат на тот же проезд до работы или на обед? Стоит ли оно того?

На фрилансе с этим чуть проще. Я с тобой честна и говорю прямо в глаза – да, на фрилансе нет стабильности. Но и в офисе ее тоже нет!

На фрилансе ты получаешь столько, сколько можешь заработать сама.

Кто-то берет пять клиентов, а кто-то одного. Всё зависит от желания и времени. И это первое, что останавливает людей от выхода на фриланс – они боятся брать на себя ответственность: «Как это мне не будут стабильно платить каждый месяц? Что значит я заработаю столько, сколько отработаю?».

Конец ознакомительного фрагмента.

Купить: https://telnovel.com/boneckaya_anna/frilans-risknut-i-ostat-sya

надано

Прочитайте цю книгу цілком, купивши повну легальну версію: [Купити](#)