

STOLZ фриланс, или Как мы стартапы запускали

Автор:

[Юлий Штольц](#)

STOLZ фриланс, или Как мы стартапы запускали

Юлий Штольц

STOLZ #3

Мы с вами живём в удивительное и странное время. Есть теория, что фриланс и стартапы это всё что-то далёкое и сложное. Отчасти это правда – это сложно, отчасти вымысел – это не так далеко. Если считать, что дух предпринимательства живёт где-то за рубежом или в другой свободной стране, это в корне не верно (любая страна свободна и открыта для предпринимательства). Эта книга поможет нам вместе открыть историю ваших побед, открыть стратегии для работы на фрилансе. Покажет ошибки, которые я совершал в работе над стартапами. Поможет вам узнать куда стоит обратить своё внимание и где искать «верные» решения для ваших проектов. Это уже третья книга, что позволяет вам быть уверенными мне есть, что вам рассказать и посоветовать. И не забывайте – вы все потрясающие!

Юлий Штольц

STOLZ фриланс, или Как мы стартапы запускали

Вступление

Как обычно, стоит отметить особой почестью людей, которые на протяжении всего этого пути, помогали или мешали в работе – вы все потрясающие!

9 июня 2019 Киану Ривз проводил презентацию игры Cyberpunk 2077. Событие проходило на пресс-конференции Xbox на выставке E3.

Питер Сарк, один из зрителей выкрикнул: «Ты потрясающий!», (англ. You're breathtaking!) это было адресовано Киану Ривзу. Вместо того, чтобы просто принять комплимент или проигнорировать, Киану ответил геймеру «Ты потрясающий!», после чего обратился к публике «Вы все потрясающие!». (ru.meming.world)

Книга не поможет вам найти идею для вашего стартапа, но поможет избежать ошибок и проблем организации, в создании стартапа или реализации вашей собственной бизнес-идеи.

В книге не будет раскрыт тайный алгоритм работы для заработка на фрилансе, но будет описан путь, в котором у меня получалось двигаться и зарабатывать. Стоит осознать, что фриланс сложный и затратный путь в отношении классической трудовой занятости.

Стоит отметить, что это уже третья книга, первая была посвящена истории дизайна и искусства, вторая более глубокому погружению в сферы дизайна и как в них работать, на что обратить внимание, чему «поклоняться».

Я уверен, что вам не обходимо прочитать и их, если вы находитесь около сферы дизайна – это будет полезно. Если вы не имеете отношения к дизайну, это будет познавательно, к примеру вы сможете понять, как нанимать дизайнеров и какие знания они должны принести с собой в вашу отрасль.

И наконец, эта книга, третья книга, которая обязана помочь тебе или вам осознать тленность и сложность пути фриланса и стартапа направления (пути индивидуального предпринимательства). Книга, которая обещает открыть завесу тайны в работе на рынке РФ и стран СНГ. Так же покажет различные принципы подхода к заказам, к стартапам и фрилансерам в мире.

За свою недолгую карьеру (13–14 лет в дизайне и продажах) мне приходилось работать с разными заказчиками, подрядчиками. География приблизительно такая: Россия, Казахстан, США, Молдова, Арабские эмираты, Крым, Канада. Это то, что в данный момент свежо в памяти, возможно в книге будут и другие примеры... и конечно локальные примеры восприятия одного и того же в разных регионах, штатах. Кстати, примеры разного восприятия на основе национальных особенностей. Как пример в Абу-Даби понятие о качественной работе, отличается от понятия этой же работы в Крыму.

Существует большое количество историй о успешных «кейсах» крутых фриланс заказах, но, если брать из общей части человечества, доля их равна 0,1 % может даже и меньше. Всегда стоит помнить, что маркетинговый и рекламный отдел любой компании пытается преувеличить и приукрасить путь становления своей компании, также пытаются упростить и скрыть от нас подводные камни, которые вызывали сложность.

И возникает законный вопрос, как быть если есть идея, как зарабатывать, работая на себя и тому подобное?

Фрилансер (англ. freelancer, также свободный художник) – свободный работник. Термин фрилансер обычно приписывается Вальтеру Скотту (используется в романе «Айвенго» (1819) для описания средневекового наёмного воина, букв. «вольного копейщика» (lance – рыцарское копье), но употреблялся и ранее, по крайней мере, с самого начала XIX века. (Википедия)

Этой книгой хочется рассказать путь и направления, которые я испробовал. Какие отклики получил, что осознал и как это применить.

Ведь понимание ошибок в моих стратегиях, покажет куда стоит направить больше сил для получения большего результата.

Изначально хотелось выпустить две книги:

Фриланс;

Как мы стартапы запускали.

Используя несложные математические вычисления, было принято и понято, что темы настолько близкие, что смотрят друг на друга через ширму пафоса различных обучающих курсов и тренингов – усмехаясь над обывателями. Так что это единая книга и тема в разрезе этой серии книг от STOLZ.

Стартап (от англ. startup company, startup, букв. «стартующий») – компания с короткой историей операционной деятельности. Термин впервые использован в журнале Forbes в августе 1976 года и Business Week в сентябре 1977 года. Понятие закрепилось в языке в 1990-е годы и получило широкое распространение во время возникновения экономического пузыря доткомов. Проект, представляющий какую-либо идею и требующий материальных и других ценностей для развития. (Википедия)

Пузырь доткомов (англ. Dot-com bubble) – экономический пузырь, существовавший в период приблизительно с 1995 по 2001 год. Кульминация произошла 10 марта 2000 года, когда индекс NASDAQ достиг 5132,52 пункта (дневной пик) в течение торгов и упал более чем в полтора раза при закрытии.

Пузырь образовался в результате взлёта акций интернет-компаний (преимущественно американских), а также появления большого количества новых интернет-компаний и переориентировки старых компаний на интернет-бизнес в конце XX века. Акции компаний, предлагавших использовать Интернет для получения дохода, баснословно взлетели в цене. Такие высокие цены оправдывали многочисленные комментаторы и экономисты, утверждавшие, что наступила «новая экономика», на самом же деле эти новые бизнес-модели оказались неэффективными, а средства, потраченные в основном на рекламу, и большие кредиты привели к волне банкротств, сильному падению индекса NASDAQ, а также обвалу цен на серверные компьютеры. (Википедия)

Надеюсь, ты или вы купили эту книгу, так как если подходить буквально, издательство не сильно радуется авторам Роялти (отчислениями) за покупку их книг. И если ты или вы посмели использовать пиратский способ для загрузки, осознайте – авторы тоже хотят существовать.

Каждая правка, переформатирование, обложка, корректура стоит денег, и авторы оплачивают её из своих средств. Пользуйтесь легальным способом покупки, это вам плюс в карму и спасибо лично от меня. И авторам деньги и способ создавать что – то новое.

Читатель, раз ты дочитал до конца вступление, можем перейти и на ты, ведь ты уже практически друг, единомышленник, искатель тайны, как и я. Вместе мы отправимся по лабиринтам, в которых спрятаны тайны краха и побед.

Дорогу осилит идущий (лат. *Viam supervadet vadens*).

Что есть, что... фриланс

Главное начало, а в начале тяжело... Прежде чем начать разглагольствовать об опыте взаимодействия и возможностях прибыли на фрилансе и о мощи венчурных денежных потоков извне, стоит в немного «устаканить» терминологию для этого издания.

Венчурный капитал (англ. *venture* – рискованный, авантюрный) – капитал вкладчиков, предназначенный для финансирования новых, растущих или борющихся за место на рынке предприятий и фирм (стартапов) и поэтому сопряжённый с высокой или относительно высокой степенью риска; долгосрочные инвестиции, вложенные в рискованные ценные бумаги или предприятия, в ожидании высокой прибыли. В отличие от классических инвестиций (предполагающих возврат средств) в модель венчурного финансирования заложена высоковероятная потеря вложений в каждую конкретную компанию, при этом прибыльность достигается за счёт высокой отдачи от наиболее удачных вложений. Венчурный капитал, как правило, ассоциируется с инновационными компаниями. (Википедия)

И хочется заранее попросить читателя простить меня за лёгкий и не очень, налёт популизма в тексте, так же за фривольный стиль написания. Эту книгу было желание создать более простой в понимании масс и разоблачительной.

Популизм (от лат. *populus* – народ) – политика, апеллирующая к широким массам и обещающая им скорое и лёгкое решение острых социальных проблем. (Википедия)

ФРИВОЛЬНЫЙ, фривольная, фривольное; фриволен, фривольна, фривольно (франц. *frivole*). Легкомысленный, не вполне пристойный. Фривольный разговор.

Фривольный танец. Фривольное обращение. (Толковый словарь Ушакова. Д. Н. Ушаков. 1935–1940.)

Разоблачение таится в том, что изначально за каждым фриланс заказом и стартап начинанием скрывается обычный Васёк, Алёшка и Наташа.

Как в простонародье принято называть различного рода делителей, которые смущают окружающих своей благонадёжностью и благоразумием.

Безумство и абсурд – это путевая звезда любого начинания в предпринимательстве. Хотя только в самом начале...

Каменщик и евро

Так, что на самом деле такое фриланс и кто такие фрилансеры? Многие в современном мире приняли за чистую монету идею, что фриланс это сугубо творческая профессия: дизайнер, художник и допустим музыкант.

Да, зерно истины в этом есть... Хотя если взглянуть в глубинный смысл, то наёмник может быть разным. Суть в том, что он вольнонаёмный.

Фрилансер (англ. freelancer, также свободный художник) – свободный работник. Термин фрилансер обычно приписывается Вальтеру Скотту (используется в романе «Айвенго» (1819) для описания средневекового наёмного воина, букв. «вольного копейщика» (lance – рыцарское копье), но употреблялся и ранее, по крайней мере, с самого начала XIX века. (Википедия)

То есть каменщик, установщик окон, мастер частной СТО, так же являются фрилансерами.

Это особо важное простое и даже глупое замечание, но оно фундаментально и про него стоило упомянуть.

Какая существенная разница между каменщиком в строительной компании с официальным трудоустройством и «шабашником»?

Шаба?шка, шаба?шничество или колымничество – сложившийся в СССР и постсоветском пространстве вид сезонного (временного) промысла. В более широком смысле – любой временный, случайный, неофициальный заработок или работа.

Название слова происходит от еврейского «шаббат» – суббота. Евреи по субботам не работают, а для выполнения всяких неотложных работ нанимают в этот день неевреев. (Википедия)

Непростой ответ, но о логике будет ниже. Разница в привязке к курсу евро и стоимости ископаемых в стране. Да, вот такой парадокс, работая по трудовому кодексу работник сильно зависит от многих факторов в стране и от стоимости евро. Специалист такого же уровня, работающий на себя уже не так привязан к евро, ведь «на вольных хлебах» стоимость устанавливается «от метафизических знаниях фрилансера об экономике».

И всегда в его распоряжении трудовая иммиграция в то место, где оплата труда в евро... или другой валюте, которая более привлекательна для него.

Вот и получается парадокс: «Каменщик и евро». Обычная трудовая единица зависима не только от наличия работы, но и от мировых рынков. Но и рынки зависимы от трудовой единицы и её «метафизических знаниях об экономике», так как фрилансеры могут и управляют стоимостью услуг в мире в целом.

Но! НО! Читаем далее: «Рабы и рабовладельцы»

По сути, если все будут демпинговать, то и большие игроки в экономическом понимании будут обращаться к фрилансерам, при условии, что качество работы не отличается от предоставляемых компаниями со штатом сотрудников.

Де?мпинг (от англ. dumping – сброс) – продажа товаров и услуг по искусственно заниженным ценам. Демпинговые цены существенно ниже рыночных цен, а иногда даже ниже, чем себестоимость товара или услуги. Демпинг проводится с различными целями: проникновение или укрепление на новом рынке,

вытеснение конкурентов. Демпинг осуществляется государством и/или компаниями в расчёте на возмещение в будущем текущих убытков, когда за счёт демпинга будет достигнуто желаемое положение на рынке. Однако довольно часто и фирмы, и государство прибегают к демпингу как к разовому мероприятию: монетизируют складские запасы, реализуют неликвидную продукцию; при острой и срочной потребности в денежных средствах, когда существует угроза больших убытков, чем потери при демпинге. В некоторых странах демпинг считают негативным явлением и борются с ним, применяя антидемпинговые законы. (Википедия)

Это конечно всё пахнет уже экономикой, но есть хорошие примеры. И да, большие компании ищут часто для разовых или не масштабных проектов – фрилансеров.

Вам стоит прочитать: «Как устроена экономика» автор Чанг Ха-Джун.

В этой книге экономист из Кембриджа Чанг Ха-Джун в занимательной и доступной форме объясняет, как в реальных условиях работает мировая экономика. Чанг предлагает читателю идеи, которые нельзя найти в учебниках по экономике, и делает это с глубоким знанием истории, остроумием и лёгким пренебрежением к традиционной экономической теории. (ЧитайГород)

Так же стоит осознать, что для большой компании, разовый, не масштабный проект, для фриланса вытекает в шесть или даже восемь месяцев работы.

История

Одна компания, я намеренно не буду писать названия брендов, так вот одна компания, выпускающая роутеры и не только. Каким-то образом решила, не использовать внутренние мощности своего дизайн отдела и отдела разработки.

Хотя внутри корпоративной кухни решили приготовить тестовое блюдо, под названием мелкий опт для мелких интернет ретейлеров. По сути, нужно было начать работать и реализовывать оборудование в интернет-магазинах не первого эшелона и даже не второго.

Ретейл или Розничная торговля, розница

Объектом розничной торговли является покупатель, приобретающий товар, предназначенный для личного, семейного, домашнего или иного пользования, не связанного с предпринимательской деятельностью; субъектом розничной торговли является продавец. (Википедия)

Для реализации в таких масштабах бюджет равен нулю. Но делать как-то надо. А что может увеличить продажи розницы, да ещё и в таких маленьких интернет-магазинах, естественно все маркетологи считаю, что это баннеры.

Интернет баннеры на страницах этого магазина, но где их взять если нет бюджета и штатные дизайнеры, разработчики заняты более масштабными в понимании компании работами?

Ответ прост - нанять фрилансеров. Так как это маркетологи, то к запросу баннер + дизайнер, они с радостью добавляют «лендинг страницы». Ведь всем известно, что клиент покупает из-за наличия этой страницы и отсутствия (сарказм).

Целевая страница (англ. landing page, также «посадочная страница») – веб-страница, основной задачей которой является сбор контактных данных целевой аудитории. Используется для усиления эффективности рекламы, увеличения аудитории. Целевая страница обычно содержит информацию о товаре или услуге.

Переход на целевые страницы часто осуществляется из социальных медиа, email-рассылок и рекламных кампаний в поисковых системах. Главной задачей таких страниц является конвертация посетителя в покупателя или клиента компании, побуждение к целевому действию. Анализ действий пользователей на целевой странице позволяет маркетологам определить успешность рекламы. (Википедия)

И что мы видим в итоге: компания в поисках фрилансера с навыками программирования простейших сайтов и дизайна, в соответствии с корпоративными цветами и стилем.

HTML (от англ. HyperText Markup Language – «язык гипертекстовой разметки») – стандартизированный язык разметки документов во Всемирной паутине. Большинство веб-страниц содержат описание разметки на языке HTML (или XHTML). Язык HTML интерпретируется браузерами; полученный в результате интерпретации форматированный текст отображается на экране монитора компьютера или мобильного устройства. (Википедия)

CSS (/si??s?s/ англ. Cascading Style Sheets – каскадные таблицы стилей) – формальный язык описания внешнего вида документа (веб-страницы), написанного с использованием языка разметки (чаще всего HTML или XHTML). Также может применяться к любым XML-документам, например, к SVG или XUL. (Википедия)

Этот проект занял по времени у меня 1-2 месяца. Дальше я уехал отдыхать, и не продолжил контракт с заказчиком. (кстати это был Кипр, Айя-Напа великолепна, советую)

То есть фриланс это постоянный демпинг, качество и скорость предоставляемой работы, в момент ожидания этого заказчиком.

Что есть, что... стартап

Это я к чему... да к тому, что фриланс = стартап.

Вот ты читатель думаешь при чем тут фриланс, и надо на это ответить – при всём.

Стартап (от англ. startup company, startup, букв. «стартующий») – компания с короткой историей операционной деятельности. Термин впервые использован в журнале Forbes в августе 1976 года и Business Week в сентябре 1977 года. Понятие закрепилось в языке в 1990-е годы и получило широкое распространение во время возникновения экономического пузыря доткомов. Проект, представляющий какую-либо идею и требующий материальных и других

ценностей для развития. (Википедия)

То есть, если мы не обладаем какими-то явными превосходными навыками в какой-либо сфере, то и стартап нам не запустить.

Хотя не стоит отчаиваться, ведь есть бартер. Ага, бартерные отношения. По сути, если идеолог не может замешать цемент или написать код – это не факт того, что он и его предпринимательская идея провалится.

Договор мены (бартерный обмен, бартер, мена) – вид гражданско-правового договора, при котором одна сторона берёт на себя обязательство передать другой стороне некоторое имущество против обязательства другой стороны передать первой имущество равной стоимости (с точки зрения сторон договора). (Википедия)

Он может обладать другими положительными качествами. Есть ситуации, когда условный самопровозглашённый «тимлид» делает хорошо кофе и вовремя открывает рот. И всё его существование в компании, зависит только от успехов и нагрузки команды. Пока они не замечают его... они ведь работают.

Team Leader – это не суперпрограммист, это лидер, который может из любых ресурсов, несмотря ни на что, собрать крутую команду и принести прибыль компании. (habr.com/ru/post/446284/)

Я таких деятелей не люблю, они как условная единица труда, из себя представляют лишь только мусор. Но скрывать не буду, сейчас о плохих вариациях тимлида, и они существуют, и порой даже помогают, к примеру с кофе. Хотя самое смешное смотреть, как они проваливаются на презентациях продукта... так как не знают о продукте ничего, зато знают, что мне лучше три ложки сахара в кофе...

Так вот, мы про бартер, он бывает и в денежном эквиваленте:

ты мне код, дизайн услугу для моей идеи – я тебе деньги за это... и получается фриланс.

Да, таких случаев огромное количество, люди приходят в стартап проект, а попадают на локальную фриланс биржу... и в этом вся проблема.

Другая часть этой загадки в том, что, если фрилансер запускает стартап, он умеет работать удалённо и ему, так сказать, не нужно «приучаться к горшку». Это значит и поиск для реализации своей идеи сотрудников и идейных сподвижников, пройдёт логичнее и правильнее.

Так мы понимаем, что фриланс = стартап и наоборот.

Единая идея деньги – это плохо

Когда сотрудник замотивирован только лишь деньгами, а общая идея ему «по боку» – это плохо для стартапа.

Это хорошо для проекта, который уже имеет уникальный продукт, который хорошо сделан. А с учётом мысли, что стартап у нас с нуля, то, что же мешает такому вновь прибывшему фрилансеру на проект слить все наработки в другую компанию.

Ведь у него мотивация соразмерна его банковскому счету или точнее его пополнению от проекта. В таких условиях кто больше платит тот и начальник, идея вторична.

А иногда «MVP» продукт может быть настолько идеален, что потеря его приводит к потере рынка. Это наглядно нам продемонстрировала Bell Laboratories.

Минимально жизнеспособный продукт (minimum viable product, MVP) – продукт, обладающий минимальными, но достаточными для удовлетворения первых потребителей функциями. Основная задача – получение обратной связи для формирования гипотез дальнейшего развития продукта. Сбор информации от MVP зачастую дешевле, чем разработка продукта с большим количеством функций. Это позволяет снизить затраты и риски, если продукт не заработает, например, из-за неверных предположений. (Википедия)

Bell Laboratories и их провал....

3 апреля 1973 года состоялся первый в истории звонок по мобильному телефону, когда Мартин Купер, инженер компании «Motorola», сделал его:

- конструкторском отделе компании Bell Laboratories

- раздался телефонный звонок. «Угадай, откуда я звоню?»

- услышал в трубке голос Мартина глава исследовательского отдела Джоэл Энгель.

- «Я звоню тебе с настоящего сотового телефона».

Мартин Купер (англ. Martin Cooper, род. 26 декабря 1928, Чикаго) – американский инженер и физик, известен как человек, совершивший первый звонок по сотовому телефону. (Википедия)

История

На заре интернет-блогов я запускал два не связанных проекта. Блоги на CMS WordPress, да, мы тут и про это читаем. Так вот, проекты были не взаимосвязаны, запуск был одновременный. Разница была только лишь в тематике и подходе. Один проект я обслуживал сам, то есть код, дизайн, контент, продвижение. Второй в обратном порядке, я находил фрилансеров на задачи, и они их выполняли.

WordPress – система управления содержимым сайта с открытым исходным кодом; написана на PHP; сервер базы данных – MySQL; выпущена под лицензией GNU GPL версии 2. Сфера применения – от блогов до достаточно сложных новостных ресурсов. Встроенная система «тем» и «плагинов» вместе с удачной архитектурой позволяет конструировать проекты широкой функциональной сложности. (Википедия)

Как не сложно догадаться, первый проект приносил прибыль и тянул второй. Второй же проект загонял весь бюджет в существенный минус. И многим может показаться, что это проблема ниши и тематики. Но ниши были одинаково с низкочастотными запросами, с минимальной конкуренцией.

Низкочастотные запросы – это запросы в поисковой системе, имеющие узкую направленность. (wikireality)

А вот подход к задачам был разный. На своём проекте увлечённый идеей, я вкладывал время и силы по максимальному, что не свойственно фрилансеру. Его задача выполнить поставленную задачу быстрее и получить деньги...

Нет ни желания, ни настроения следить и думать, что же там у заказчика. Фрилансеру абсолютно всё равно.

Тут я понял, что организации работы над проектами должна быть идейной. Хотя и тут часто идея получает поражение от денег. Можно найти идейных людей, которые помогут и сделают классно, но только до тех пор, пока реальность их не заставит задуматься, что купить покушать.

Из этого стоит учесть два аспекта: стартап без идейных сотрудников невозможен, но и даже им надо чем-то платить. Или же инвестировать их время в доли компании. Об этом способе позже, читай.

Стартап и идея...

Об этом феномен в кавычках ходит много разговоров, домыслов. Сам по себе термин уже обзавёлся своим сленгом и терминологией, как пример «стартап единорог» ...

Термин «Unicorns» введен относительно недавно для компаний-стартапов, чья капитализация за короткий период превысила \$1 млрд. (vc.ru)

Хотя на мой взгляд массовые СМИ и лидеры мнений оттесняют понятие в сторону проектов основанных на «big data».

Средства массовой информации (аббревиатура СМИ; в отличие от средств массовой коммуникации, СМК) – совокупность органов публичной передачи информации с помощью технических средств; до сих пор более употребительное в русском языке (по сравнению с термином «средства массовой коммуникации») обозначение средств повседневной практики сбора, обработки и распространения сообщений массовым аудиториям. (Википедия)

Лидеры мнения – это люди, отличающиеся в глазах своих последователей высоким социальным статусом и лучшей информированностью и, тем самым, оказывающие влияние на их понимание содержания и смысла сообщений массовой коммуникации. В этом смысле термин был введён в книге Пола Лазарсфельда и Элиху Каца «Личное влияние» (1955) и исходит из разработанной ими теории двухступенчатого потока коммуникации. Также в разработку понятия внесли вклад Р. Мертон, Ч. Райт Миллс и Б. Берельсон. Эта теория является одной из нескольких моделей, объясняющих механизм передачи информации широкой аудитории через фильтр восприятия влиятельных в данном окружении людей. (Википедия)

Большие данные (англ. big data, [ˈbɪɡ ˈdeɪtə]) – обозначение структурированных и неструктурированных данных огромных объёмов и значительного многообразия, эффективно обрабатываемых горизонтально масштабируемыми программными инструментами, появившимися в конце 2000-х годов и альтернативных традиционным системам управления базами данных и решениям класса Business Intelligence.

В широком смысле о «больших данных» говорят как о социально-экономическом феномене, связанном с появлением технологических возможностей анализировать огромные массивы данных, в некоторых проблемных областях – весь мировой объём данных, и вытекающих из этого трансформационных последствий. (Википедия)

И это в корне не верно, ведь большой пласт предпринимателей будущих и настоящих не могут себя из-за этого отнести к социальному кругу стартаперов. Тем самым у них возникает сложность самоидентификации в мире бизнеса. Отсюда и низкое качество предоставляемых услуг, далее, как снежный ком плохое качество, мало прибыли, мало прибыли = банкротство и забвения идеи.

В этой книге я буду неустанно прописывать истину, «стартап проект» – это не только про код, дизайн и «big data». Стартап это про предпринимательство, отсюда и следует что купить у пенсионера ягоду на улице можно спокойно расценить как инвестиции, в продукт которым заинтересованы три стороны.

Изготовитель или же продавец, покупатель и, естественно, налоговая. Так как пенсионеры, стихийно торгующие на «своих», точка как правило, не слышали про налоги и налоговые отчисления – эту инвестицию можно назвать рискованной.

Инвестиционная деятельность – вложение инвестиций и осуществление практических действий в целях получения прибыли и (или) достижения иного полезного эффекта. (Википедия)

Венчурный капитал, который вы, к примеру вложили в малину купленную у пенсионера в итоге можно в теории реализовать в плюс для себя двумя путями:

Путь первый малина будет продаваться и дальше, а качество продукта и, к примеру упаковки улучшиться.

Путь второй данного рода стартап, мутирует в лавку около дома и разовьётся в отдельный легальный бизнес. Что опять же послужит на благо вам.

Венчурный капитал (англ. venture – рискованный, авантюрный) – капитал вкладчиков, предназначенный для финансирования новых, растущих или борющихся за место на рынке предприятий и фирм (стартапов) и поэтому сопряжённый с высокой или относительно высокой степенью риска; долгосрочные инвестиции, вложенные в рискованные ценные бумаги или предприятия, в ожидании высокой прибыли. В отличие от классических инвестиций (предполагающих возврат средств) в модель венчурного финансирования заложена высоковероятная потеря вложений в каждую конкретную компанию, при этом прибыльность достигается за счёт высокой отдачи от наиболее удачных вложений. (Википедия)

Да, я не ошибся продажа малины это стартап, конечно причины его создания далеки от изменить мир к лучшему своим продуктом и получить прибыль. Хотя приблизительно близки, что-то из разряда улучшить свой мир и получить деньги на необходимые вещи.

Кінець ознакомительного фрагмента.

Купити: https://tellnovel.com/shtol-c_yuliy/stolz-frilans-ili-kak-my-startapy-zapuskali

надано

Прочитайте цю книгу цілком, купивши повну легальну версію: [Купити](#)